

小作物托起大产业

发展县域乡村产业，要立足本地实际和资源禀赋，并根据消费结构升级以及市场新变化，开发适宜本地种植和发展的专属性农产品，以特性和品质赢得市场，确保乡村产业高质量发展。



■ 史玉根

在市场经济条件下，如何把产业做大做强，做成有竞争力的优势产业，是乡村产业发展中必须面对的重大课题。近年来，一些县域积极探索实践，积累了许多宝贵的经验，为乡村产业发展提供了不少典型样本。山西省大同市云州区补齐产业短板，打造“小黄花大产业”，甘肃省定西市安定区打造全产业链，实现马铃薯产业高质量发展。今年3月，这些经验分别入选农业农村部推出的乡村产业高质量发展“十大典型”。

云州区(原大同县)有着600多年的黄花种植历史，被誉为中国黄花之乡，县域处于最适宜植物生长的黄金纬度带内，地貌以盆地平原为主，光照时间长、昼夜温差大等独特的地理、气候、土壤条件，适宜黄花生长，产出的黄花品质也很高。但过去由于种植规模小，产业链不健全，当地黄花产业的规模效益并不高。

从2011年开始，云州区把黄花产业作



▲ 安定区马铃薯种植户的脸上洋溢丰收的喜悦。

▲ 云州区黄花种植户晾晒黄花。

为主导产业来抓，通过设立种植补贴、改善水利设施等措施，解决种植中的难题，引导并鼓励农民种植黄花。短短几年时间，种植面积由最初的3万亩发展到17万亩。与此同时，云州区不断拓展黄花的精深加工，先后开发了冰鲜、食品、文化、美容等9大类120多种黄花产品，还依托现有的农业和景区资源，建成了一批黄花采摘观光、健康养生等景点，打造了20多个以黄花为媒的乡村旅游点，实现了农业与生态旅游、文化康养等深度融合。目前，云州区黄花的年产值已达7亿元，当地农民人均增收5000元。

地处西北的定西安定区属于温带半湿润和中温带半干旱区，日照充足，适宜马铃薯种植。过去200多年，当地农民有种植马铃薯的传统，但主要是自给自足，面积不大，商品转化率也不高。从1996年开始，当地引导农民扩大种植规模，由零散种植转向集中连片种植，近年通过成立专业合作社，推广脱毒种薯，加快产业发展。至2020年，全区马铃薯种植面积达到100万亩以上，总产量达到

190万吨。

在扩大种植规模的同时，安定区构建了产、加、销相衔接，贸工农一体化的马铃薯全产业链发展体系，一方面通过培育马铃薯产品商标，建立线上线下多元销售渠道，扩大鲜薯外销量；另一方面以主食化、精深化方向，拓展马铃薯加工业，使鲜薯年加工量达到80万吨，占鲜薯年总产量近一半，大大提高了产品附加值。2020年，当地鲜薯和马铃薯制品销售收入达到38亿元，产业收入占到全区农民人均可支配收入的1/3。马铃薯成为名副其实的“小康薯”。

云州区和安定区的一个共同做法和经验是，立足本地实际和资源禀赋，走出了一条有特色的乡村产业发展之路。

云州区的黄花和安定区的马铃薯，都非常适合在当地种植，当地农民都有一定的种植技术和经验，扩大种植规模也轻车熟路，不需要花时间去学，省去了许多试错成本。更重要的是，其资源禀赋的特殊性和优越性，决定了相关产品的品质更高、生产成

本更低，从而具有一定的比较优势和市场竞争能力。事实上，“大同黄花”和“定安马铃薯”成为全国知名品牌，产品保持长期畅销，它们的先天优势起到了很重要的作用。

特色产业可以做多大，市场对产品的需求是决定性因素。确定乡村产业发展项目之前，详细的市场调研和科学评估是正确决策的基础。黄花历来与蘑菇、木耳并称为“素食三珍”，有较高的营养食用价值。近年来，随着人们对健康食品的要求越来越高，黄花的市场需求量在大幅增长。马铃薯的食用价值高，以前只是人们用来充饥的副食品，近年来，随着国家实施主食加工提升行动，推动了马铃薯等主食产品的开发，马铃薯的市场前景更加广阔。准确的市场预测为云州区和安定区的科学决策提供了依据。

前些年，有些地方急于发展乡村产业，没有科学评估和科学评估，就盲目引进农作物品种，进行大规模种植。结果，有的地方因为品种水土不服，产品产量不高、品质差，产业不但没有达到预期效益，连投入的成本都难以收回；有的地方虽然几经努力，引进的作物适应了当地水土，也获得丰收，但由于市场饱和，产品品质和价格没有优势，缺乏市场竞争力，产业最后以失败告终。类似的教训从反面证明，立足本地实际，适应市场新变化，是发展乡村产业的一条制胜法宝。

2018年4月13日，习近平总书记在海南考察时指出，乡村振兴要靠产业，产业发展要有特色，要走出一条人无我有、科学发展、符合自身实际的道路。2020年5月11日下午，习近平总书记抵达山西考察调研，首站来到大同。一下车，总书记就直奔田间，深入了解当地黄花产业发展情况，在细致察看黄花产品后，感慨地说：“就是要立足本地实际，大力发展特色产业，把大同黄花做成全国知名品牌，让乡亲们富而忘忧。”

乡村产业发展还有漫长的路要走。我们要立足本地实际和资源禀赋，根据消费结构升级以及市场新变化，开发适宜本地种植和发展的专属性农产品，以特性和品质赢得市场，确保乡村产业高质量发展。

新农人·新女性

李福玲：从“种梨小白”到“梨树专家”

■ 中国妇女报全媒体记者 姚建

又是一年梨花香，在山东省莱阳市柏林庄街道北小平村的梨园里，放眼望去，十多名妇女正在为梨花授粉。大家有说有笑，脸上洋溢着满满的幸福。“今年梨花开得好，肯定又是丰收年，我们又赚了。”一名妇女开心地对中国妇女报全媒体记者说：“我们能有今天，要感谢福玲姐！”

“福玲姐”名叫李福玲，是莱阳市福琪果蔬专业合作社理事长、北小平村党支部书记、村委会主任、妇联主席。10多年来，她带领400多户果树种植户和部分村民走上了致富路。在长期的果树种植和管理中，她也从一名“种梨小白”，成长为远近闻名的“梨树专家”。

“只要有学习机会，我都十分珍惜”

李福玲是北小平村村民，20世纪80年代末和丈夫到莱阳市城区务工并定居。2001年春天，李福玲陪同朋友到当地一家种植黄金梨的果园参观，立刻被一大片美丽的梨花吸引。经过一番了解后，她对黄金梨的市场前景十分看好，回家便跟老公商量，决定回老家北小平村种植黄金梨。

顶着一丝亲友的质疑，李福玲和丈夫回到北小平村，承包了20亩地。当时，两口子对梨园的管理一窍不通，果树要修剪了，请人



李福玲合作社的社员达400多户，合作社年均销售收入达1000万元。

帮忙，却找不到人。无奈之下，李福玲一咬牙：“找不到人，我们就自己干！”李福玲开始四处拜师学艺，周边经营较好的梨园都留下了她的足迹。只要一听说有果树管理培训班，李福玲就马上报名，培训结束回到村里，

她运用所学的知识和技术进行实践。

每年春夏，她白天泡在果园里管理果树，晚上回家，不管多累，也要整理当天的管理日志，详细记录温度、湿度等对梨树生长的影响。有疑问的地方，就用红笔标注，下次出门学习，再向专家请教。“初中没毕业就辍学，是我这辈子最大的遗憾。只要有学习机会，我都十分珍惜。”

功夫不负有心人。经过不断学习和不断实践，李福玲成了远近闻名的种梨能手。有一次，她和几名专家到一家梨园，给生病的果树看病。李福玲凭自己多年的经验指出果树的病因。几天后，梨园老板告诉她，“专家取样分析了，诊断的病因和你说的一样。今后就请你做我们的技术指导。”

“周围人都好，我就什么都好”

种梨树，收入增加了不少，但李福玲并没有满足。看到周边的农民在梨树种植、管理中缺乏技术而收益甚微，她决定用自己所学的专业知识，帮助农民增产增收。2009年，李福玲联合当地种梨的农户，成立莱阳市福琪果蔬专业合作社，实行统一管理和销售，带动梨农共同致富。

合作社成立后，李福玲定期组织培训班，将自己掌握的专业知识和技术毫无保留地传授给社员，无偿帮助他们解决果疏病虫

害、修剪、存储等难题。她还建立了社员登记簿，详细记载每家种植户的果树种植时间、病虫害防治情况、挂果坐果率等等。社员家里的果树出了问题，都向她咨询。虽然工作量很大，但李福玲乐此不疲：“社员的每分钱都来之不易，把果园交给我管理，我就得替他们管好。”

村民乔云学种了5亩梨树，起初不懂技术和管理，果子挂得少，品相也差，曾一度想把梨树砍掉。经过李福玲培训和指导，他的管理水平大大提高，他的梨树也大变样，每年高产稳产，一级果品率超过了80%，销售收入达6万元。

在李福玲带领和服务下，合作社的规模逐年扩大。如今，社员已增加到400多户，黄金梨种植面积达2000多亩，社员们的果园年年丰收，产品销到国内许多城市甚至东南亚等地，年均实现销售收入1000万元。合作社还为当地提供就业机会，季节性工人中绝大部分为妇女，每年人均可获1万余元的务工收入。福琪果蔬专业合作社因此被评为“山东省巾帼现代农业示范基地”。

近年来，李福玲先后被评为山东省巾帼建功标兵、山东省最美基层妇联人、烟台市三八红旗手标兵。她珍惜这些荣誉，更在平合作社的带富效果。“周围人都好，我就什么都好。”李福玲说。

兴农有道

贵州天柱：订单农业实现“种有所得”

■ 吴美文 文/摄

开春后，贵州省天柱县渡马镇的田野和山地，到处可见农民忙碌的身影，呈现一派欣欣向荣的景象。

在渡马镇桥坪村榨菜收购点，榨菜种植户正排队等着收购。桥坪村村民刘云开心地说：“一斤榨菜4毛钱，1000斤就是400元，今年是赚了。”

渡马镇位于低山丘陵地带，虽有得天独厚的自然资源优势，但以往产出的农产品始终打不开市场，农民辛辛苦苦种出来的东西往往低价贱卖甚至出现滞销，种植积极性受挫。为此，近年来，渡马镇充分发挥企业、合作社、种

养大户作用，主动寻找农产品采购单位和企业合作销路，建立以“订单农业”为基础的产销新模式。经过统筹安排，农户按订单需求种植直供，种有所得，种植积极性大大提高。

与此同时，渡马镇依托“订单农业”推动规模化农业发展，搭建合作平台，加快引进投资者、新技术、新品种，扩大特色优势农产品输出，真正实现产业帮扶见实效，农民增收有靠山。据了解，目前渡马镇已与碧桂园集团等6家企业开展长期战略合作，该镇湾场蔬菜产业示范园还成为天柱县各校区营养午餐固定蔬菜供应商。

图为渡马镇桥坪村村民把自产的榨菜送往榨菜收购点。



油菜花田、院士工作站、五彩水稻节……提升人居环境+打造人文景观，环境美了，引来游客如云——



长虹村田野里油菜花开得正旺。

■ 李伶俐 文/摄

三月，漫步在重庆市大足区拾万镇长虹村的游步道上，油菜花的香味扑面而来。田野里，蜜蜂在花间嗡嗡飞舞；庭院前，株株玫瑰正发新芽。走进这里，便走进了一幅美丽而灵动的乡村图画。

“全国文明村”“中国美丽休闲乡村”、重庆隆平五彩田园景区……几张亮眼的名片，为长虹村吸引来了一批批游客。

“别看现在家家户户都整洁明亮，为了现在的环境，我们可下了不少苦功夫。”村党支部书记、妇联主席杨乃梅从菜田田间走来，笑着对笔者说。

长虹村地势平坦，土地富硒富钙，每到初春，成片成片的油菜花美如画卷。2017年，村“两委”计划发展乡村旅游，可当时村里的人居环境很差，房前屋后白色垃圾随意丢弃，柴火放置无序，鸡鸭舍乱搭乱建。公路沿线村里种植的花草也被拔的拔、搬的搬，所剩无几。“在一些村民眼里，多种一颗菜比栽一株花有用。”

村民的思想观念不改变，人居环境不改善，乡村旅游就很难发展起来。于是，村“两委”组织6名老党员，开展入户宣传动员，讲解发展旅游产业的思路。同时，村妇联牵头，召集16名姐妹组成巾帼互助队，开展环境整治行动。

杨乃梅从自家所在的院子开始，做通了院子居民的思想工作，带着巾帼互助队姐妹们上门，帮助村民整理柴火、拆网拆棚。她还请来挖掘机拆掉了影响村容的破旧老房子。这一举动让村民们看到了村“两委”环境整治的决心。

环境整治中，随处可见巾帼互助队姐妹们的身影。她们一家一户动员，用竹耙刨走白色垃圾，用背篋帮助村民整理柴火，用老虎钳拆网拆棚。有些村民的埋怨，让互助队姐妹们为难，有的还委屈地哭了，但转头又笑着入户做村民工作。

经过整治，村里的环境发生了翻天覆地的变化，村民们也渐渐养成了爱护公共环境的习惯，许多村民还在房前屋后种上了花草。

2018年，袁隆平院士重庆工作站落地长虹村。当年，村里成功举办重庆市首届五彩水稻节和首届中国农民丰收节大足区特色专场活动，引来大量游客，旅游总收入超过了500万元。长虹村的名声也因此响亮起来。

村“两委”趁热打铁，一方面继续提升村里的人居环境，一方面精心打造人文景观，“一户一景”的美丽院落，别具一格的大幅3D墙绘，精致的微花园、微菜园，吸引了更多游客。未到最佳观景区，就有不少游客来游玩。随着游客的增多，饮食、住宿的需求也逐渐增长。

去年，五彩水稻节开幕前夕，村民们早早地做好了准备，他们将榨柑、咸菜、豆粉、鸡蛋等土特产背到现场售卖。水稻节期间，许多村民都到现场摆摊设点，售卖当地的农特产品，大赚旅游钱。

这两年，长虹村先后获得了“中国美丽休闲乡村”和“全国文明村”称号。

杨乃梅告诉笔者，目前，村里正在宣传村庄和当地的发展规划，希望能吸引一批青壮年回乡创业。村里还计划以村集体经济的形式开办接待中心，引入专业人员经营，“我们要让长虹村长红长兴，让村民们的腰包更鼓。”

重庆长虹村：「我们下了不少苦功夫」