

乡村振兴·巾帼行动

乡村产业·高质量发展



甘肃省张掖市甘州区党寨镇陈寨村妇女在草莓棚摘草莓。



甘肃省张掖市甘州区党寨镇汪家堡村妇女在高标准温室大棚育辣椒苗。

甘肃张掖：村妇联主席成现代设施农业带头人

「动员别人种大棚，如果自己都种不好，那怎么发挥模范作用呢？」

中国妇女报全媒体记者 袁鹏 文/图

“一座200米长的大棚，出租3个月，到5月种一季西红柿，年底再种一茬叶菜，这样算下来，一年预计毛利能达到20万元，这个账让人越算越兴奋！”

孟春时节，在甘肃省张掖市甘州区党寨镇汪家堡村一座新建的高标准大跨度钢架大棚里，妇女们正忙着育辣椒苗。大棚的主人武雅琴告诉中国妇女报全媒体记者，与早期的小跨度钢架拱棚和日光温室相比，新建的大棚土地利用率更高，栽种期更久，经济效益也更高。

近年来，张掖市甘州区先继推出发展现代设施农业推进乡村振兴等一系列重点扶持政策，广大农村妇女积极参与到现代设施农业的实践中，在创建甘州区绿色低碳蔬菜产业中，涌现出了一批以发展现代设施农业为代表的女致富带头人，她们也成为乡村振兴中一支蓬勃向上的力量。

被验证的“神话”

武雅琴今年40多岁，她的另一个身份是汪家堡村妇联主席。年轻时，曾去南方的城市打工，在外漂泊的日子里吃过苦、受过累，她始终没有找到理想中的归宿。回到家乡后，她结婚生子，但生活似乎又回归到了原点。

2012年，武雅琴担任村妇代会主任。因为参与村里的事务，她接触到最新的信息和农业生产知识。2017年9月，武雅琴等60多名妇女参加由甘州区妇联和区委党校联合开办的新型职业农民培训班，其间，培训班组织大家远赴山东寿光实地观摩学习。

在寿光，武雅琴看到当地已经普遍发展起新型智能日光温室，开始走“一村一品”的路线，而张掖的农户还在种植一二代暖棚。特别令她感到惊讶的是，当时寿光农户种植新型智能日光温室单棚单茬的收入已经达到10万元，这在武雅琴和同行的姐妹眼里，简直就是个“神话”。

这次观摩学习使武雅琴深受震撼。回到张掖后，她开始琢磨新型温室大棚种植技术，“这成了我心里一个解不开的结，我总想着怎么来验证这个神话的真实性”。武雅琴说。

机会很快来了，2020年春，张掖市出台支持设施农业的相关政策，其中包括补贴建设高标准新型智能日光温室。作为村妇联主席，武雅琴带头积极响应，借助政府的扶持政策，当年8月中旬，她的第一座高标准智能日光温室建成。

因为这是第一次种植温室蔬菜，棚内土地怎么复整、怎么施底肥、怎么控温都是难题。那些日子，武雅琴和丈夫为了尽快掌握和了解种植技术，不仅向附近棚友和区农业农村局的几位老师学习，还和山东寿光农业农村局的专家互加好友，遇到实在解决不了的问题，武雅琴就发微信视频向专家们寻求帮助。

功夫不负有心人，2020年，武雅琴的第一棚西红柿喜获高产，26吨西红柿毛收入近5万元。实打实的经济收入让夫妇两人锁定了发展温室蔬菜种植的念头。“第二年我老公卖掉了家里的平板挂车，在政府的大力支持下，我们又筹资39万多元建了1座长170米、占地3900平方米的新型智能日光温室。我的两座棚共投资63万元，1年下来毛收入35万元左右，真的验证了那个‘神话’。”武雅琴说。

“就要当好带头人” “我是村妇联主席，动员别人种大棚，如果自己都种不好，那怎么发挥模范作用呢？”武雅琴告诉记者，汪家堡村推广新型温室大棚并不是一帆风顺。

从露天种植到大棚种植、建标准化日光温棚，形成集培训、采购、生产、销售为一体的完整西红柿产业链；从专业种植能手、经纪人，到“80后”“90后”新农人，河南省安阳市安阳县韩陵镇梨园村用近20年时间走出一条西红柿创富之路。

“柿”业成链 ——探访梨园村“番茄小镇”的成长之路

中国妇女报全媒体见习记者 崔安琪

一个个蔬菜大棚扎根在这片土地上，井然有序；大棚内，或火红、或碧绿的西红柿垂在枝头，村民在其中俯身忙碌着；大棚外面的平坦道路上，抱着满筐西红柿的村民、载满西红柿的汽车穿梭不停……初春时节，走进河南省安阳市安阳县韩陵镇梨园村，中国妇女报全媒体记者仿佛走进西红柿的“海洋”。

曾经经济滞后的窘境

梨园村曾因地处偏僻、交通闭塞处于经济困窘的窘境。2012年，全村有贫困人口305人。为改变家乡贫困面貌，村“两委”多方寻找项目，带领党员干部、群众代表多次到河南内黄、山东寿光等地外出学习，在市场中摸爬滚打。

“梨园村的土壤气候适合种植大棚西红柿，一年两季的大棚西红柿产量高、品质好，上市时间又恰好处在北菜下市后、南菜上市前的空档期，销路顺畅，收益稳定。村‘两委’经过商议，决定以党员为骨干，带领部分群众把大棚西红柿作为主导产业大力发展。”韩陵镇党委副书记张庆芳告诉记者。西红柿成为梨园村走向乡村振兴大门的“钥匙”，当时初步构建的生产雏形，为今天梨园村西红柿产业兴旺发展奠定了基础。

2005年，党员李有林第一个把露天种植改为塑料大棚种植西红柿，这成为全村发展的一个重要转折点。但仅凭一腔热血，只为大棚穿上了“衣服”，没有深层次的资金、技术改善，许多村民还是在外打零工，西红柿种植未成规模。

新思路助力“柿”业发展

村“两委”在提升改造道路、饮水、供电、通讯、卫生、娱乐等基础设施的同时，努力发展西红柿产业，坚持“支部建强产业链、党员聚强产业链、群众富在产业链”的发展思路，新建了制冰厂、交易市场、测土配方肥加工厂等配套设施，形成集培训、采购、生产、销售为一体的完整西红柿产业链。在技术培训方面，与多家企业、院校联合，其中与安阳县职业中专合作，开设3期职业农民培训班，累计培养职业农民150人。“柿”业发展也得到了市县两级农业部门的大力支持和鼓励，不仅安排农业项目资金，还派出专家手把手“传帮带”。

2020年，梨园西红柿交易市场建成后，全国各地客商云集，村“两委”通过收集信息发现，温棚西红柿一般比冷棚西红柿提前上市1个月左右，亩均增加收入3000元左右。村党支部决定实施“冷改温”工



小女孩在梨园村大棚内采摘西红柿。

梨园村的大棚内，火红的西红柿挂满枝头。



村民在忙着将西红柿装筐。均为受访者供图

程，推进大棚更新换代，争取衔接乡村振兴项目资金490万元，新建日光温棚28栋。其中，河南社大村级集体经济发展试点项目（梨园）是安阳县组织部扶持壮大村级集体经济项目，总投资50万元，新建标准化日光温棚2栋，主要是西红柿育苗，每年育两季苗共200万株，供应本村及周边村的西红柿种植户，每年可上缴村集体收入4万元。记者走访看到，试点项目大棚可以实现手机远程操控、实时监测。种植大户王书亮说：“通过每个棚错开时间的方式种植，可以实现全年西红柿采收。”道路通了、资金有了、技术精了，梨园村产业迭代升级势不可挡。

同年，村“两委”在市农业农村局指导下，整合主要专业合作社，成立全市第一家农民专业合作社联合社。目前全村14家种植专业合作社，全部由党员牵头成立或以党员为骨干。合作社吸纳全村70%的群众参与到西红柿产业中来，梨园村成为远近闻名的西红柿专业村。2022年，全村年产西红柿5000万斤，种植面积达到3000余亩。

妇女积极参与“柿”业

据韩陵镇党委书记马殊玮介绍，在全镇的西红柿

产业从业者中，女性约占一半，很多大棚都是夫妻二人共同经营，妇女在这里顶起了“半边天”。西红柿产业为妇女带来创业机遇和就近工作机会。记者走访看到，许多妇女都带着“装备”，扎根棚内，神情认真、动作敏捷，一干就是几个小时。

2017年，张秀英还是村里的贫困户，丈夫因病去世后，她带着两个孩子艰难度日。在看到村里西红柿产业发展的红火景象后，她决心抓住好政策的机会，通过银行办理小额贷款3万元，新建了3亩大棚。村合作社免费为其提供种苗，指导她种植西红柿，积极协调，上门提供技术服务。经过合作社的帮助和她自身的不断努力，2019年，张秀英成功脱贫。村民李会英也表示，在村里西红柿技术发展之后，自己不用出去打工了，在村里也能挣钱，同时还可以照顾老人，是件好事。

人才回流梨园村

在梨园村，一种新型职业——“西红柿经纪人”颇受欢迎。他们走出梨园，走出安阳，走出河南，在全国大市场中寻找商机，掌握行情，联系客商，打开销路。数年来，“西红柿经纪人”基本摸清了全国西红柿产销格局、时间窗口、物流规律、市场走势等关键情况，并反馈指导生产，推动梨园西红柿产业进入了快速发展的轨道，实现了产销两旺。之前因为贫穷，梨园村年轻人多外出打工谋生，随着西红柿产业的发展，越来越多年轻人开始选择回家，成为新型农民，加入“柿”业发展中来。“产业留住了人才，人才又滋养了产业。”谈起梨园村的人才回流，马殊玮的脸上满是骄傲。

“我的客户来自新疆、内蒙古、宁夏、上海……”西红柿经纪人王书彬说道，“我会跑全国各地找市场，生意最好的时候可以一年赚20万元。”像王书彬一样的“经纪人”，梨园村还有30余个。未来，王书彬除了要继续保持自己作为“西红柿经纪人”的拔尖收益，还要多种植大棚。对之后的生活，他充满希望。

马殊玮表示，梨园村甜蜜“柿”业发展到今天，除了抓住了国家脱贫攻坚战和乡村振兴以及各级政府因地制宜政策支持的机遇，更因为在村党支部带领下勤劳善良的村民的共同努力。村民才是乡村振兴的主力军，是产业发展的不竭动力。“番茄小镇”梨园村西红柿种植产业发展近20年，一代人老去，一代人快速成长，而今天梨园村的大棚里到处是“80后”“90后”的新农人身影，“他们带着新理念、新技术、新方法，给我们展示着真正的‘乡村振兴’。”马殊玮的脸上，洋溢着期待的神情。

巾帼兴农人

搭建农特产品供销网络平台，建设村级电商服务网点，探索系列扶贫模式助力乡村振兴

王思兰：从“一店带一村”到“一店带一方”

任婕 杨志贵

说起王思兰，在陕南安康紫阳山城方圆数百里家喻户晓，她主导的“思兰商贸”系列脱贫模式在当地口碑相传，屡获赞誉。

王思兰出生在陕西南部秦巴山区紫阳县洞河镇的一个普通农家，由于家境贫寒，她小学没读完就只身到紫阳县城闯荡，靠在建筑工地扛沙袋、背水泥等积攒的600元钱，从烟酒副食、日杂百货零售起步，成长为紫阳烟酒副食的独家代理商。2009年，紫阳县思兰商贸有限公司成立，王思兰任董事长。公司成为陕西省妇女创业就业示范基地，先后实施陕西省商务厅“万村千乡市场工程”“陕西镇超工程”、紫阳县学生“蛋奶、营养餐工程”等。

王思兰充分发挥公司作为紫阳县唯一全国电子商务服务进农村定点实施龙头企业的示范引领和带头作用，主动适应市场和消费者的需求，抓住发展机遇，投资5000余万元，整合紫阳县30余家物流快递企业，在县城西郊建成3万平方米现代化综合电商物流基地，集仓储、运输、配送、信息交流、商贸流通和交

易以及电子商务等相关配套服务为一体。公司通过外引内联等方式，拓展紫阳本地特色富硒农副产品产品销售渠道，积极打造电商扶贫品牌，吸引了一大批在外务工人员返乡创业，探索出“创业就业扶贫、电商产品订单农业扶贫、贫困户入股分红扶贫、网销带动增收扶贫”四种扶贫模式，实现“一店带一村”“一店带一方”“一店带一方”的滚动效应。

公司积极搭建农特产品供销网络平台，建设村级电商服务网点，先后发展直营店108家、加盟店598家、信息化农家店58家，以及乡镇镇级11个、物流园区3个、村级电商服务站158个、“思兰商贸”服务网点2500个，实现村村通电商。公司先后安置2000余人就业，当年实现脱贫1万余人。

在王思兰的倡导下，企业积极响应紫阳县“百企帮百村”社会扶贫公益行动。自2016年以来，累计投入600多万元，帮扶紫阳县毛坝镇腰庄、干沙、瑞院、瓦滩四个贫困村1150个在册贫困户4071人的脱贫攻坚工作。“思兰商贸”脱贫模式探索向纵深发展。公司通过流转土地20余亩实施电商扶贫，加快基础设施建设、发展种（养）特色产业和旅游业以及山林经济，拉动

当地一三产业滚动发展。公司先后成立县域网货供应中心，在镇村服务网点设立农产品展示区，指导村级服务网点组建专业合作社，制定农特产品统一标准、统一加工包装、统一品牌运营、统一对外销售“四统一”营销模式。在毛坝镇组建思兰桃园源合作社和开心农场，发展生猪、药材、茶园、观光桃园等项目，包联贫困户户均增收2550元，周边地区4000余劳动力在家门口就地就近就业，直接经济效益达510万元。

王思兰先后投入公益捐赠600多万元，结对帮扶100余名贫困大学生、失学儿童，先后安排85位下岗女工实现再就业，帮助23名残疾人就业，通过各种形式救助弱势群体30余人。受助百姓成为公司最好的代言人。

王思兰先后当选紫阳县女企业家协会常务理事、紫阳县人大代表，连续两届当选紫阳县、安康市政协委员，2019年获得陕西省脱贫攻坚奉献奖。公司先后被陕西省工商局评为文明经营户及食品安全示范经营店，连续多年被紫阳县工商局、消协评为诚信单位，获评紫阳县“百企帮百村”精准扶贫行动先进企业和脱贫攻坚工作优秀帮扶企业。

创富有道

中国妇女报全媒体记者 王永钦

“我们这儿举办杏花节，给我带来最大的好处就是产品卖得多了，收入也高了。因为杏花节的宣传力度大，很多游客都知道我们准格尔。现在是两年办一次，如果能一年办一次就更好了。”内蒙古高原果品有限公司负责人杨卉高兴地对中国妇女报全媒体记者说。

“花开盛世恋上准格尔”“丹青礼赞遇见准格尔”“兴农筑梦相约准格尔”……文旅融合大联欢、黄河峡谷鱼米香等二十多项特色文旅活动精彩纷呈。日前，第七届杏花节在内蒙古鄂尔多斯市准格尔经济

市场带企业、企业牵基地、基地连农户

内蒙古准格尔旗：“小山杏”做成“大文章”

开发区拉开帷幕。据准格尔旗委常委、宣传部部长韩艳介绍，近年来，依托独特的杏林基地资源优势，准格尔旗着力打造杏花节乡村旅游品牌，以花为媒、以节会友、以游揽客。如今，遍布全旗的90万亩杏林，不但有力地促进了全旗生态环境的改善，也成为当地百姓发家致富的幸福林，更成为当地响当当的文化旅游品牌。

准格尔旗位于黄河“几”字湾，境内东、北两面被黄河环抱，与山西、陕西两省接壤，是黄河与长城握手“鸡鸣三省”之地。沙圪塔镇福路村驻村第一书记范晓峰介绍，村里依托山杏产业发展村集体经济，小小的山杏经过再加工，变身成杏仁茶、杏仁酥等高

附加值产品。村里从去年8月开始销售杏仁产品，到现在销售额已达58万元左右，纯利润有十几万元。“下一步，我们将从杏林基地的源头做起，带动周边村庄甚至乡镇，共同把杏产品做起来。”范晓峰告诉记者。

内蒙古高原杏仁露有限公司董事长刘成先说：“公司围绕准格尔旗的山杏做大文章，已成功研发生产出20多款山杏系列产品，将山杏‘吃干榨净’的同时，逐步发展起了市场带企业、企业牵基地、基地连农户的循环经济产业链。公司带动近2万人增收，人均增收1000元以上，实现了企业增效、农民增收的多元化发展。”