

科技创新·巾帼力量

听女科技领军人才聊“科技那些事”——

把有意义的事做成有意思的事

她们发挥着女性在科技工作中的差异化优势，将坚韧品质和细腻视角转化为着力破解“卡脖子”问题的有效抓手，为构建新发展格局、推动高质量发展、实现科技自立自强，贡献巾帼才智。

中国妇女报全媒体记者 姚改改

张冬梅、高波、呼丽萍、阎萍、吴俊……顶尖的女科技工作者坐在一起会聊些什么？近日，在一场全国女科技领军人才座谈会上，几位女科技领军人才谈工作、聊体会、话未来，分享支撑自己勇攀科技高峰的精神动力，讲述她们在各自领域攻坚克难争得国际话语权的亲历，交流如何让科学知识走进寻常百姓家的科普之道。

“建功立业是我最大的欣慰”

要想在自己的专业领域取得一定成绩，绝非一朝一夕之事。女科技领军人才从事自己研究的领域少则十几年，多则四十余年。是什么力量支撑着她们在外人看来有些枯燥的工作领域耕耘奋斗？

天水师范学院甘肃省大樱桃工程技术研究中心主任呼丽萍，从1982年开始从事果树栽培研究，主攻苹果、大樱桃的栽培研究。她是果农口中的“财神爷”，也是学生口中的“呼妈”。在她看来，自己所做的事情是“甜蜜的事业，火红的产业”。“我们除了要发挥科学家的爱国、创新、求实、奉献、协作、育人的精神外，还有一点很重要，就是把有意义的事情做成有意思的事情。”

甘肃经济欠发达，尽己所能发挥专业特长来帮助当地农民脱贫致富，帮助当地发展特色产业，实现乡村振兴，呼丽萍乐在其中。她在自己的朋友圈这样写道：“希望在促进当地经济建设发展中，留下深深的足迹。”

身处青藏高原高寒地区的阎萍有同感。37年前，她被分配到中国农业科学院兰州畜牧与兽药研究所，成为牦牛课题组的第一位女性。她个子小小，戴着一副眼镜，“扔”到牦牛堆里找不见。可就是这样一位“弱”女子，与平均体重在1000斤左右的牦牛打了近四十年交道，被牧民亲切地称为“牦牛妈妈”。她选育成功的“大通牦牛”和“阿什旦牦牛”，填补了世界上牦牛培育品种及相关技术体系的空白。如今，阎萍的足迹又踏上帕米尔高原，推广青藏高原的



高波



呼丽萍



吴俊



张冬梅



阎萍

“牦牛扶贫模式”。

“虽然身在青藏高原，但缺氧不能缺精神！”这么多年来，阎萍就像吃苦耐劳的“高原之舟”牦牛一般，一辈子干一件自己深爱的事。这正是阎萍团队孜孜不倦的追求。“今年是牛年，我们的研究对象也是牛，热爱自己的行业，做好本职工作、建功立业，是我最大的欣慰。”

争取女性话语权和国际话语权

张冬梅从事的领域有个迷信的“行业潜规则”——“女性进施工隧道不吉利”。就在这个以男性为主的行业，张冬梅长期从事软土盾构隧道相关研究，且表现十分亮眼。她入选国家“万人计划”科技创新领军人才、科技部中青年科技创新领军人才，为上海教育年度新闻人物“港珠澳大桥同济大学研究团队”核心成员，现任同济大学隧道及地下工程研究所所长、特聘教授。

“从性别角度出发，在隧道及地下工程里有一个问题，就是女性的声音往往会被忽略。”张冬梅解释说，在工地上遇到困难时，会出现争论激烈的场景，这时拥有专业知识和能力的女性

要有勇气站出来，大胆说出自己的想法。

在国际学术交流中同样如此。曾经一度，张冬梅觉得很孤独，因为会议交流中只有她这一位女性发言。

“我们专业不缺语言，要敢于争取机会发声！”张冬梅说话铿锵有力。在她看来，不仅要主动参与学术交流大胆发声，还要化被动为主动，去创造国际交流的可能。

如今，国际隧道协会主席金秀不仅是中国人，而且还是国际隧协首位女主席。“她是我们很好的榜样！只要走出去，只要我们愿意，没有人能阻止我们前进的脚步！”

眼下，在张冬梅心中至关重要的是下一件大事——谋划中国地下空间的深层次发展。“我们要去抢占先机、抢占制高点、抢占国际话语权。”

而中国科学院理化技术研究所—法联合实验室常务副主任高波从事的领域则更加“冷门”。用她自己的话来说，是“既冷又难”。“有多冷呢，-248℃以下的温区。”

极低温区基准级高精度测温技术是我国的一项“卡脖子”技术。她提出了定压气体折射率

基准测温方法，获国际温度咨询委员会官方认可和推荐；基于原创测温方法，突破了极端稳定的多场环境测控瓶颈，建立了国际首套5-24.5 K温区定压气体折射率基准测温系统，热力学温度测量结果优于国际最好水平，填补了我国在该领域的空白，推动了我国低温温度量值溯源体系的建立。

从0到1的过程有多难，个中滋味高波体会深刻。但她并没有多言，而是将目标投向了远方。“我深切地体会到我们正处在一个好时代，对于女科技工作者而言，我们既有爱国情怀，又有‘十年磨一剑’的韧劲儿，我们要树立强大的民族科研自信，相信自己能把这个事儿干好，可以走得更远。”

与农牧民分享科技“福利”

我们国家是产梨大国，但不是产梨强国。这是吴俊刚接触自己领域时对中国梨在国际“梨界”的认知。那时她就下定决心：“为什么我们不能生产出好看又好吃，且经济效益高，具有国际竞争力的梨呢？”

现为南京农业大学作物遗传与种质创新国家重点实验室副主任、教授的吴俊，花了近18年时间，将中国梨的“地位”推向了她预定的轨道。

在中国植物生理与植物分子生物学学会的“女科学家进校园”活动中，作为国家梨产业技术体系育种技术与方法岗位科学家，吴俊总是会吧深奥的理论知识化为最简单的家常知识。

“梨也有‘公’‘母’之分。”“什么样的梨好吃？”“想要润肺止咳，该吃哪种梨呢？”……一个个与人们生活息息相关的科普问题，让高校学子听得津津有味。

对于通俗化科普，呼丽萍、阎萍与吴俊不谋而合。呼丽萍一年当中大半时间用来下乡，深入田间地头，去和农民交朋友。

不久前，呼丽萍到农村合作社做培训，看到农民正襟危坐在教室里时，她立马打破安排，说：“教室里讲不直观，我们到地里去讲！”没承想，农民将她田里传授新技术的小视频传到短视频平台后，收获了6万多的点击量。

“和农民熟络起来，他们信任我后，会告诉我他们的需求在哪里，这样也有利于我们后续的研究。”呼丽萍说。

而阎萍则是在给牧民朋友推介牦牛新品种时，会特别针对当地妇女开展卫生知识科普。比如，要勤洗手，尤其是捡过牛粪后一定要洗手。再比如，尽量不吃生牛肉，并告知他们什么肉好吃价格又不贵。

在科技普及中，阎萍最常用的方法就是示范给牧民朋友们看，用行动来说话。“如果因为我的技术和科普，让牧民朋友过上了更加幸福健康的生活，那么我会很有满足感！”阎萍说道。

巾帼家政之星

“建行杯”第二届全国巾帼家政服务业风采大赛决赛家务料理项目优秀奖获得者王晨



我叫王晨，今年34岁，出生在甘肃省兰州市城关区雁滩乡。兰州电力技术学院毕业后，先在商场做服装、鞋帽销售工作，因为吃苦耐劳，我得到了相应的收入，帮助父母承担弟弟妹妹的学费。2011年，为了挣到更多的工资，我进入了挑战更大的白酒销售行业。但是，在销售行业干的时间越长，心里的漂泊感就越多。

2016年，经朋友介绍，我加入兰州心连心家政服务有限公司。我想用我的笑脸和热情去满足客户需求，同时去获得客户的张张笑脸。在心连心家政培训课堂，我接受的第一门课程就是《家政服务知识入门》，随后学习了行业政策法规、文明礼仪、社交心理等理论课程，同时对家庭烹饪、家庭收纳、家庭保洁等实操课程也进行了系统学习。这些课程颠覆了我对家政服务行业的认识，让我知道了家政服务并不简单，社会对家政服务有着热切的需求和期望。

我在师姐和老员工带领下进入家庭服务。记得一位独居老奶奶，女儿长期在深圳工作。老人年事已高，身体不好，郁郁寡欢，但坚决不去养老院。我上门后先给家进行了彻底清洁。当两室一厅的房间变得干净整洁之后，我看到老人脸上露出了笑容。老人牙掉了不少，咀嚼功能严重退化，我利用在公司学到的家庭餐制作技艺为老人制作老年饭菜。老人一开始对年轻的我满腹怀疑，第一次吃我做的饭只是“蜻蜓点水”。当我掌握了老人的饮食特点之后，每次为老人做的饭菜掌握“软糯可口”的要诀，老人大为满意！随着工作的推进，老人渐渐变得开朗起来，跟我无话不谈。每次给我打电话催我早点来，每次我要走时，拉着我的手让我再坐一会儿。我深深感觉到老人不缺钱，缺的是陪伴。每次我离开老人家时，首先感到的不是累，而是工作带给我的成就感和快乐。

和老人感情的再一次升华，源于一件小事。按照协议约定，我提供的家政服务中，因为老人生活尚能自理，不包括给老人清洗内衣。但跟老人熟了以后，我看老人年事已高，在洗完其他衣服后我悄悄把老人的内衣也洗了。老人发现后，竟然双泪长流。去年春节，老人的女儿从深圳回来，老人把这件事情告诉了她，惹得女儿也流下了眼泪。当时我们三个都哭了，那是我职业生涯中的第一次哭泣，没有委屈，而是被真诚、亲密和喜悦感动。一个什么样的职业能够让人热泪盈眶呢，我觉得“情感”是家政这个职业中最光辉、最人性化、最感动的特点！在那一刻，我的归属感和价值感无比清晰，在我心底，“家政”就是我要找到的，应该从事的职业。

（供稿：全国妇联妇女发展部、甘肃省妇联发展部）

我是家政人，我自豪

高管动态

何小桃

董明珠综艺首秀：曾拒为亲哥哥“开后门”

“霸道总裁”董明珠又火了。4月6日，董明珠的综艺首秀在芒果TV播出，这是一档职场真人秀节目。董明珠将在节目中挑出三位市场营销岗位的实习生。

在节目中，董明珠谈及接班人标准表示，要“不以亲属为关系，不以朋友为关系”。而此前她因拒绝帮哥哥走后门被踢出族谱，从此与哥哥20年不相往来，直到20年后哥哥生病后她去探望，两人才冰释前嫌。这件事也在当天登上微博热搜。

这其实是一段往事。在格力2019届大学生入职大会上，董明珠称曾与亲哥20年没有往来，甚至家谱里也没她了。起因是经销商找亲哥哥拿货，董明珠没同意，结果收到哥哥的绝交信。

时间回到1995年，彼时格力空调资源相当紧张，有经销商便想到“走后门”。其以3%的提成找到董明珠哥哥，希望他帮着到格力优先拿货。不曾想董明珠不仅一口回绝了，还为了惩戒经销商“走后门”的行为，亲自打电话通知对方将停止对其的供货。

这让亲哥很生气，他想不明白：经销商多拿货，明明对格力是件好事，而自己又能从中赚点好处费，为什么不就行了呢？于是在写给董明珠的信中，非常坚决地表示了不再认她这个妹妹。

而董明珠这边，其实一开始也很纠结，毕竟是自己的亲哥哥。但一想到此事会有损企业的利益，以后经销商可能都会跑去和哥哥攀关系不说，自己还没办法理直气壮要求部下和同事秉公办事，“要制定政策必须要痛下决心，所以我很坚决，必须执行。”便毫不客气地决定将其拒之门外。两人也自此彻底“闹掰”了，并在接下来的20年里谁也不搭理谁……

一直到2015年，董明珠得知哥哥身患癌症后前去探望。而躺在病床上的哥哥对其说了一句“我现在理解你了”，兄妹的关系才得以恢复如初。

此视频曝光后，有网友表示：“这样的‘铁娘子’太有魄力了！”也有网友认为：“不得不说，格力的发展壮大，与董明珠这样严于律己的铁腕政策是分不开的。”

本期关注

一季度小微经营者信心回升 营收恢复超去年三四季度

成本上涨成最大挑战

中国妇女报全媒体记者 李雪婷

4月6日，北京大学国家发展研究院召开以“小微企业的困境与应对”为主题的朗润·格致论坛，并发布《中国小微经营者2021年一季度报告暨中国小微经营者信心指数》。指数报告由北大企业大数据研究中心与蚂蚁集团研究院联合完成。报告指出，2021年第一季度中国小微经营者呈现缓慢恢复状态，信心出现明显上涨。但与此同时，经营成本尤其是原材料成本上涨成为最大的挑战。

大部分小微经营者对未来预期较乐观

据悉，报告以2019年同期作为比较基准，发现2021年一季度小微经营者的营收恢复比例达到44%，高于2020年三、四季度35%左右的水平。

与此同时，小微经营者对2021年二季度的经营信心指数也出现明显提振，回到荣枯线之上，就业预期接近荣枯线。这显示出大部分小微经营者对未来预期较为乐观，但暂无扩大招工规模的打算。

调查发现，小微经营者信心的上涨可能与政府有效抗击疫情举措有

关。分省份来看，北方遭受疫情影响明显的省份，其信心指数的回升不仅普遍高于南方省份，也略高于其他北方省份。

制造业面临成本上涨压力最大

尽管经营和信心都出现上涨，但一季度小微经营者面临的挑战依然严峻。

首先是经营成本的上涨。2021年一季度的调查结果显示，小微经营者经营压力最主要的来源已经变化，上个季度还是市场需求不足为主，本季度已经转变为经营成本上升带来的压力。尤其对从事制造业的小微经营者，有59.7%的人认为成本压力是主要挑战。成本包括原材料成本、水电成本和用工成本等。对于从事消费服务业的小微经营者而言，把成本压力放在第一位的比例也达到了56.2%。

其次，小微经营者现金流状况持续下降，成为另一个值得担心的问题。2020年三、四季度和2021年一季度，小微经营者的现金流维持状况分别为2.9、2.7和2.6个月。现金流维持时间不足一个月的小微经营者，比例由27.2%上升至本季度的30.0%。这

种现象在自雇型小微经营者中尤为明显。运营成本的上升和信贷融资难是造成这种现象的主要原因。

从金融来看，小微经营者融资需求上升，融资贵的问题得到部分缓解。六成(62.2%)受访小微经营者表示有融资需求，融资的最主要目的是为满足日常运营流动资金，这一需求占比为42%，其次为扩大规模、新购置固定资产，其需求占比为34%。

就其融资所需的资金规模而言，对比过去两个季度，可以看到小幅上升。从贷款渠道来看，线上方式提出贷款申请的比例有所提升，从上一季度的19.1%增长至本季度的20.9%，超过向亲朋好友借款的比例(19.1%)，成为占比最高的融资渠道。同时，包括线上和线下方式获得的贷款利率都有下降趋势，体现出针对小微经营者群体的免息、低息贷款支持在发挥有效作用。

另外，报告还发现，为了应对疫情的二次冲击，小微经营者线上经营和数字化程度有所提高。新近创业的小微经营者更多采用线上经营。调查也发现，引入信息化系统和提升数字化程度有助于小微经营面对危机有更强的韧性。