

乡村振兴·产业发展

村企合作 兴产富农

——龙头企业联农带农典型案例透视(下)



德翔牧业水稻园区。



重庆市开州区大进镇茶农采摘茶叶。

河南省内乡县聚爱农牧专业合作社社员喜获分红。



当年,这6个村的集体经济收入就达到40万元。

近年来,在精准扶贫和“万企帮万村”等活动中,许多龙头企业与自己的帮扶村达成了紧密的协同关系。浏阳河集团直接与帮扶村村“两委”对接,将“公司+农户”组织模式提升至“公司+合作社+整村对接”的联合形式。在部分村庄,村、企、民三方共同投入,成立了农业开发公司,共同发展旱杂粮产业。过去几年,集团在贫困地区对接了21个行政村,组建了17个专业合作社,带动5000多户农民脱贫致富。

河南牧原实业集团有限公司是全国有

名的生猪养殖头部企业,2018年,公司创新设计了“县—乡—村”三级合作社实体化运营模式,通过赋能合作社,让村集体经济合作社嵌入集团产业链条,成为一个有资产、能抗风险的新型农村经营主体。在河南省内乡县,近300家三级合作社参与了集团粮食购销、工程劳务、后勤劳务等经营活动并获得收益。

点评:龙头企业和村集体直接对接,村集体以集体资源、资产参与,带动了小农户融入现代农业。一方面,农户不必亲自经营即可分享发展红利,还可以外出务工,获取工资性收入;另一方面,村集体资源、资

产得以开发利用并提升价值,保障了农民享受集体资源、资产收益的权利。

金融创新,支持高质量发展

金融创新也是龙头企业联农带农模式之一,即龙头企业对接金融机构,帮助农户扩大融资渠道、创新融资方式,降低融资成本,从而提高农户高质量发展能力。

2014年,吴王米业集团在宁夏永宁县投资创建永宁粮食银行。粮食银行为农民代储原粮,储户凭粮食存折提取粮食,也可随行就市出售,如粮价出现市场波动,粮食银行最低按入储粮价结算,存入的粮食还可计算利息,比如小麦、玉米按每年4%计息,水稻按每年6%计息。此举让种粮户减少了市场风险,还节省了建厂房、晒场等开支。截至目前,粮食银行累计节粮减损7500吨,使农民亩均增收260元。

2015年,吴王米业牵头组建银川市精品水稻产业联合体,由企业、农户、合作社等成员组成。联合体与当地金融机构建立了“金融粮+动产浮动抵押+贷款”合作模式,解决成员的资金困难:农民交粮后,联合体向银行提请付款支付数据,银行支付粮款,保障粮农及时足额收到粮款。短短几年,联合体的订单水稻面积就达到了16万亩,服务农户6000户,带动15000人就业。

近年,吉林德翔牧业有限公司主动联结专业大户、家庭农场、合作社等28家新型经营主体,并创新金融支持方式,促进产业发展,带动农业增效、农民增收。具体地说,德翔牧业与相关金融机构开展合作,由德翔牧业提供风险准备金,由金融机构提供总额2亿元的贷款授信,为联合体内的合作社、家庭农场等新型经营主体提供最高达300万元的贷款,用于满足其生产经营的资金需求,此举极大地促进了联合体发展。目前,联合体白羽肉鸡出栏量达到了5000万只,总产值达30亿元。

点评:在金融创新支持模式下,农户获得了更加顺畅的产品销售、资金变现和交易结算方式,规避价格波动对收入造成的不利影响,同时,农户的信用记录更加健全、融资渠道更加多元,扩大生产规模、创新经营模式面临的融资难、融资贵问题能够得到有效缓解,农户能够以更灵活、更多样的形式参与现代农业发展。

进了村民增收致富。2021年,永福村被列为重庆市“一村一品”示范村。

“希望我们村越来越美、越来越繁荣,我们会为此加倍努力。”刘后文说。



刘后文介绍永福村的发展规划。

中国妇女报全媒体记者 史玉根

股份合作,共享发展成果

股份合作是龙头企业联农带农的模式之一,即龙头企业吸纳农户或村集体以土地经营权、劳动力以及自有资金等入股,让农民获得分红收入。

重庆市开州区大进镇17个村集体经济联合社共同出资,成立巴渠郡农业开发(集团)有限责任公司,主要从事茶叶加工和销售。大进镇历来出产好茶,但由于多种原因销售不畅。巴渠郡公司吸纳农户以土地入股,并引入市场机制,将茶园返租给农户种植和管护,合作社负责收茶,农户付给合作社固定租金,每年产茶的收益直接归农户。许多农户成了种茶大户,种茶年收入在10万元以上。此外,村集体经济组织按资金入股等享受分红,平均年增收10万元以上。

不少小规模养殖户养殖能力不强、经营能力较差,一旦价格波动或受疫病冲击,损失往往很大。武汉金龙畜禽有限责任公司探索“人人股份制”等多种股份合作模式,让养殖户与公司形成收益共享的共同体,实现增收致富。从2006年开始,公司组织养殖户开展股份合作,按照标准化管理体系共同经营、管理,养殖场的经济效益明显好转。通过股份合作,实力不足、经营能力有限的养殖户,以有限的投入带动更大规模的产业发展,分享了产业发展的增值收益。

点评:股份合作模式将现代企业股份制引入特色产业发展,通过入股分红将农民的要素资产与企业经营发展联为一体,成为休戚与共的命运共同体,实现农户与企业共赢。一方面,农民借助要素资产入股企业,实现经营和就业收入;另一方面,企业将优势资源整合进产业,将要素注入产业,推动了产业的发展。

村企协同,共促村民增收

近年来,部分龙头企业与贫困村村集体开展经营合作,注入要素,优化资源配置,引入市场活力,为贫困村建立产业基础,实现村企深度合作,带动全体村民分享农业产业化发展红利,实现脱贫致富,从而催生出龙头企业与村集体协同发展模式。

福建圣农控股集团有限公司是一家白羽肉鸡全产业链企业,年产肉鸡达5亿羽,居亚洲第一。近年来,该集团针对不同地区的经济现状,与村集体协同发展相关产业,壮大村集体经济的同时,带动千余养殖户致富奔小康。2018年,在圣农集团支持下,福建省光泽县十里铺村成立了自己的物流公司,承运圣农集团的饲料用油,村集体经济年收入大增,超过了200万元,成为光泽县村集体经济收入最多的村。2019年初,圣农集团提供启动资金,引导并支持光泽县6个村联合组建股份制物流企业,

乡村善治

组织律师与各村社结对,为村民无偿提供法律咨询和法律援助服务,配合村干部开展法律宣传和纠纷调处工作——

刘后文:一社一律师,打造法治村

杨长苏

“刘书记这个女娃儿非常能干,她来了之后,我们村的民间小纠纷都得到了调解,一些村民权益受损害的问题,也通过法律手段得到了解决。”在重庆市南川区兴隆镇永福村,提起村第一书记刘后文,许多村民都竖起大拇指称赞。

刘后文在永福村出生长大,经过相关培训后从事与法律相关的工作,后来成为一名执业律师,并在南川区开了一家律师事务所——祥永律师事务所。律所曾获重庆巾帼标兵岗称号。2017年,刘后文被区委组织部选派到当地农村担任第一书记,2020年5月,被任命为永福村第一书记。

作为由两个行政村合并的大村,永福村人口多,社情复杂,民间矛盾和纠纷时有发生。刘后文刚上任那会儿,一些村民对她不太看好,认为一个女娃儿难担重任,但刘后文用自己的工作实绩让他们改变了看法。

刘后文对农村和农民有一种特殊的感情,而且从事律师工作和农村基层工作多年,练就了调处各类纠纷的本领。在村里走访调研,掌握了相关情况,刘后文与村“两委”拿出了工作方案和措施,并着手实施。村里调解人手不足,刘后文动员员祥永

律师事务所多位女律师,分别与永福村各社结对,为村民无偿提供法律咨询和法律援助服务,并配合村干部开展法律宣传和纠纷调处工作。她还登门拜访老党员和退休村干部,请威望高、有群众工作经验的老同志“出山”或出谋划策,支持村里的工作。

村里两家农户为耕地的界限互不相让,扯了多年皮。在老村支书的协助下,刘后文找出当年分地时的原始记录,为他们确定了田界,终于消弭了两家的纠纷。另有两户邻居历来有矛盾,经常为一点小事吵架。刘后文带领调解组成员,上门调解,将他们的所有矛盾都摆到桌面一一分析,逐一化解。最后,这两户人家和好如初,表示今后再也不吵架了。

“一年多来,我们调解了六起纠纷,村民之间吵架之类的事很少发生了。”刘后文说,“我们基本做到了小事不出社,大事不出村。”

除了调处村民的矛盾纠纷,刘后文还组织党员、干部,发动对接各社的律师走村入户,或利用院坝会、“村村响”、微信群等形式和其他平台,向村民宣传、普及法律知识。经过一段时间的宣传,村民们对相关法律常识了然于胸,并学会了如何用法律手段来维护自己的权益。

几年前,村里28家农户的土地流转给了一个花卉苗木专业合作社,但农户一直没有拿到流转费用,村民意见很大。刘后文组成专门小组,一家一户了解情况,现在已经将联合诉讼提交至法院。

坚持以法治村取得初步成效。一年多来,永福村完善并严格执行村规村约,同时大力开展乡风文明建设,推进治理红白喜事大操大办、天价彩礼、低俗婚闹、随礼攀比等陋习,家风家训传承蔚然成风。去年3月份,永福村被南川区农业农村委确定为“乡村法治示范基地”。

乡村治理的良好成效进一步优化了永福村的发展环境。近年来,永福村外来投资逐步上升,先后建成了蓝莓、茶叶、蔬菜等农作物和果蔬种植基地,以及小龙虾、生猪等水产和禽畜养殖基地,产销两旺,促

2022 返乡记③

严红

“家人们,新年好啊!欢迎各位家人进入我的直播间……”冒着纷飞的大雪,伴随着熟练的开场白,53岁的王姨开始了新一天的直播。即使是春节期间,每天2到3小时的直播也没有间断,王姨骄傲地表示,目前,整个乡镇只有两个开直播的博主,她便是其中一个。

我老家在河南省商城县农村。和当地许多年轻人一样,中学毕业后,王姨曾外出打工。后来,为了不让自己的孩子成为留守儿童,结婚生子后,她就再也没有外出打工,留守家乡当上了勤勤恳恳的家庭主妇。王姨形容自己过去这大半辈子,就是“围着老公转,围着孩子转,围着锅台转”的“三转主妇”。省吃俭用地培养了三个大学生,如今孩子终于大了,王姨也年过半百了。

一天都不曾停歇过的王姨,开始天天琢磨着,如何给自己攒一笔养老钱。她刷抖音时看到,和自己同龄甚至比她年龄大一些的农村妇女靠直播、带货挣钱,王姨不禁动了心思。

抖音上有很多知识分享型主播。每天一睁眼,王姨就打开手机,无论是做饭,还是洗衣、拖地,都一直把这些博主的课程开着,孜孜不倦地学习。王姨床头有一个纸箱子,里面有十多个写得满满的本子,都是她记的学习笔记。王姨学历不高,普通话也不好。起初,家人看她没日没夜地学习,既担心她被骗,也担心她把身体累垮。可是王姨铁了心似的,认为自己不能错过机会,顶着压力坚持学习了三个月。经过一个月的准备后,2021年10月,壮着胆子,王姨终于开始了直播。

“刚开始播时,嘴都张不开,不知道该讲啥,特别紧张。担心熟人看到了会笑话自己,不敢抬头看镜头。”王姨说,锻炼了几次以后,人越来越自信了,直播也越来越顺了。开播一个半月后,已经有了几千粉丝,最好的时候,做到了百人直播间,四五千的浏览量。王姨的目标是,用一年的时间做到稳定的百人直播间,然后在小黄车卖农村土特产,一天能挣100多元就可以了。看到王姨在网络上认识了很多朋友,每天心情愉悦地分享自己的生活,尽管并不确定她的目标能否实现,但家人们都支持她继续尝试。他们希望,王姨能拥有阳光充实的生活。王姨说:“等自己老了,不想成为老公的负担,更不想成为孩子的负担。如果带着直播架就能挣钱,我心里踏实点。”

从“三转主妇”到直播博主,完成了自我表达和自我呈现的王姨表示,她会坚持下去,以实现自己的预定目标。

(作者为武汉大学社会学院博士研究生)

三农服务

“惠农e贷”送上门

邱海鹰 彭歌

今年开春,四川省华蓥市永兴镇双龙桥村蔬菜种植大户王春辉为缺钱购买农资而发愁,农行华蓥市支行“三农服务队”了解到他的情况后,第一时间向他推荐了“惠农e贷”,并到现场用农行掌上银行完成录入、申请、审批,整个流程不到半个小时,就完成了10万元贷款的发放。

无独有偶,华蓥市高兴镇的养猪大户贺绍坤今年扩建了猪圈,但买仔猪的资金出现缺口,500多头架子猪的饲料也快没有了,贺绍坤非常着急。农行华蓥市支行“三农服务队”的客户经理从村民微信群得知情况后,主动与贺绍坤联系,第二天又冒着风雪找到贺在深山里的养猪场。用手机录入资料、生产现场拍照、电子文档签字。3天后,30万元惠农贷款便发放到了老贺的卡上。

据了解,农行华蓥市支行组织6支“三农服务队”,对辖内农业经营主体进行全走访、全对接,摸清资金需求,让客户经理加入各个村民微信群,宣传新推出的信贷产品,了解掌握村民资金需求,做到支农资金早安排、涉农贷款早发放,支持“菜篮子”“果盘子”等小宗农产品稳产。

农技新知

大棚用上“智慧小喇叭”

“自从在大棚里安装了‘智慧小喇叭’,我随时都能手机上查看大棚里的温湿度,根据精准‘情报’选择时间来大棚干活。”近日,陕西省吴堡县辛家沟镇李家河村村民李改生说,现在干活比过去轻松多了。

李改生所说的“智慧小喇叭”,是陕西移动根据农户生产需求推出的信息服务产品,通过实时监测,实现信息远端采集和控制,农民足不出户就能掌握大棚的数据信息,实现了高效管理和增产增收。

据介绍,李家河村将继续与陕西移动合作建设“智慧果园”等项目,采用信息化管理手段,实现土壤、病虫害监测、灌溉、施肥等自动化控制,有效降低了人工成本。

(据《科技日报》)