

“巾帼新农人”创业典型案例系列报道

调整种植结构,引进种植新品种,发展有相对优势的特色产业,在市场竞争中出奇制胜,引导村民实现效益最大化——

传统种植业的破局者

中国妇女报全媒体记者 史玉根

人有我更精,人有我更特,是乡村创业的一条成功之道,也是乡村产业发展的制胜法宝之一。

在回乡入乡创业和发展过程中,面对当地作物品种老旧、种植效益不佳等情况,许多“巾帼新农人”以市场为导向,及时调整种植结构,大胆引进种植新品种,引导村民发展有相对优势的特色产业,从而在市场竞争中出奇制胜,实现了效益最大化。

推广优质稻,带动村民增收

普通水稻产量高,但口感一般,销售价格较低,种植收益受到制约,黑龙江省牡丹江市“巾帼新农人”胡羽带头种植优质稻和适合出口的新品种蔬菜,并引导村民调整种植结构,使种植收益大幅增加。

胡羽出生在牡丹江海林市海林镇江头村,大学毕业后在旅游行业干了6年,2014年回到家乡发展,并当选为村委会主任。

胡羽是抱着改变家乡产业面貌的理想回乡的。做导游多年,她始终关注大米市场的变化,发现优质稻越来越受消费者欢迎,价格也比普通大米高。而粗放方式种植普通水稻,种植收入难以提升。她决定引导村民调整种植结构,按照市场的需求生产农产品。

回了一大沓订单。以后,他们接单生产,产品不愁销而且卖出了好价钱。

如今,江头村一半以上的农户加入了胡羽的合作社,村民每年增收5万元以上。

南果北移,推动水果产业发展

刘玮玮是肇源县百果园家庭农场的总经理。2011年,她放弃城里的安逸生活,选择了回乡创业。历经10年的钻研和探索,



胡羽介绍他们种植的优质稻。



黄晓艳展示村民种植的新品种红薯。

2013年,他们在孟克里村启动“南果北移”项目,率先栽培毛桃、富士苹果等大宗南方水果。刚开始,许多亲友并不看好这一项目,但刘玮玮夫妇信心十足。

在高寒地区种植南方水果,必须解决果树越冬的难题。刘玮玮夫妇首先在冷棚里进行试栽。第一年,由于缺乏经验,只有少部分果树活了下来。他们总结了教训、咨询了专家后,开始选用更加抗寒的品种,并采取匍匐栽培方式,控制果树生长高度,便于在冬天覆膜、覆土御寒,同时加强果树护理和冷棚管理。此后,果树成活率逐年提高,成活的果树陆续开花结果。

栽培成功后,刘玮玮夫妇在孟克里村流转200多亩山地,成立百果园家庭农场,开始规模种植毛桃、富士苹果、梨等南方大宗水果。由于当地昼夜温差大,水果糖分积累更充足,农场出产的水果口感比南方种植的水果更好,投入市场后深受消费者欢迎,供不应求。农场的收益也大幅增加。

从2017年开始,刘玮玮夫妇与相关部门合作,推广“南果北移”栽培技术,指导当地农户种植,推动了当地水果产业的发展。截至2021年,当地大宗水果种植面积已超过5000亩,每亩增收8000元以上。

引种新品种,土里掘出“金疙瘩”

品种单一、老化,种植方式粗放,导致红薯产量和品质难以提高,四川省资阳市“巾帼新农人”黄晓艳引进新品种,引导村民实行科学种植,红薯产量和价格比传统红薯增加两倍以上,促进了当地红薯产业的发展。

黄晓艳是资阳市安岳县周礼镇救星村人,中学毕业后跟随父亲外出从事红薯收购和粉条加工作。2011年,19岁的她回乡创业,发展红薯规模种植。当时,周礼镇几乎家家都种植红薯,但由于品种单一、老化,种植方式粗放,红薯的产量和品质都不高,种植收益很低。黄晓艳决心改变家乡红薯产业的落后局面。

要把家乡的红薯产业做大做强,必须调整种植结构,改进种植方式。在红薯加工行



周礼镇村民在收获有机红薯。

业打拼多年,黄晓艳十分了解红薯的市场需求,她首先从河南引进“商薯19”品种,动员村民种植。该品种拥有适合食用和加工双重特性,市场需求大,但由于当地人种过,加之要求按有机方式种植,起初,大部分村民不愿意尝试。于是,黄晓艳流转200亩土地,带领几个“胆大”的村民种植。

通过精心栽培,当年,他们种植的新品种红薯喜获丰收,产量比村民种植的老品种高出了两倍,而且品质更好,卖出了更高的价格。在黄晓艳的示范下,许多村民主动要求种植。黄晓艳随即牵头成立安岳县鸿安红薯专业合作社,注册资阳市尤特薯品开发有限公司,采取“公司+合作社+农户”的经营模式,带动当地村民种植,公司以高于传统红薯的价格包收。

这些年,黄晓艳与省内外多家农业院校和科研单位保持联系和对接,不断引进种植新品种红薯,使当地的红薯品种由原来单一的低淀粉型,发展到现在的优质食用型、鲜食水果型、高淀粉加工型、高营养保健型等多个品种,实现了红薯产业多样化发展。为了提升种植收益,她还引导村民实行错季种植,一年种植两批,间隔3个月,让产品提前或错季上市,价格比单季种植的鲜薯红薯高出了4倍。

经过多年发展,如今,黄晓艳已带动周礼镇及周边乡镇4000余户村民种植新品种红薯,种植规模达3万多亩,种植户因此增收致富,周礼镇也逐步发展成为“薯业小镇”。

点评

要想让农产品的市场竞争力更强、收益更高,一定要有所创新,做到人无我有,人有我精,人有我特。这既是市场经济规律,也是产业发展规律。

三位“巾帼新农人”都有很强的市场意识,在首次创业或第二次创业之前,对农产品市场和相关产业都有深入了解,并深刻体会到,现代农业的发展必须以市场为主导,以消费者为中心。根据市场需求的变化,她们大胆引进新品种,积极引导和带动当地村民调整种植结构,发展特色产业,从而凭借产品稀有、质优、品种多样化等优势,在市场竞争中占据先机,赢得消费者的认可和喜爱。

引种新品种、调整种植结构,往往面临种植技术不熟练、种植习惯不适应、村民和亲友不支持等困扰,因此,创业者不但要有创新精神,还要有坚定的信念和必胜的信心,在生产过程中尊重科学,充分运用科技手段解决种植方面的技术难题,做给村民看,带动村民干,从而迎来新产业的欣欣向荣,推动特色产业发展壮大。

助农兴农

选派166支乡村振兴工作队深入脱贫村、重点帮扶村、示范创建村、易地扶贫搬迁集中安置点,进行点对点帮扶——

骆力军 单明海

连日来,在湖南省宁远县乡村的田间地头处处可见乡村振兴工作队队员的身影,他们或进行技术指导,或帮忙平整田地、播撒种子、施肥浇水……

全面打赢脱贫攻坚战后,宁远县开启乡村振兴大会战,选派166支乡村振兴工作队、494名队员,对119个脱贫村、38个乡村振兴重点帮扶村、16个示范创建村、27个易地扶贫搬迁集中安置点进行帮扶。

“感谢驻村工作队来帮忙!”仁和镇春水村烤烟种植大户刘永胜笑着说,去年他家栽了150亩烤烟,收入20余万元,今年又扩种了50亩。入春后,烤烟苗生长旺盛,田间管理繁重,但他家缺少劳动力,忙不过来。驻村工作队得知后,马上组织队员到他家烟田,帮他揭膜、浇水……

乡村振兴,产业先行。宁远县乡村振兴工作队积极探索多元化发展模式,促进了当地产业的发展和村集体经济的壮大。

保安镇许家村摘下“省级贫困村”的“帽子”后,利用村集体林地贷款600万元,在荒山建设了一个鳊鱼养殖场,每年产值达1200余万元,村集体增收48万元,还为村民提供了40余个就业岗位。

仁和镇永兴村曾是全县远近有名的蔬菜大村,但由于菜农单打独斗,蔬菜长期卖不出好价。乡村振兴工作队进村后,采取“党支部+合作社+农户”的模式,吸纳蔬菜种植能手和农户入股,建设大棚种植反季节蔬菜,不断提升蔬菜品质,拓宽销售渠道,争取更大利润空间。去年,仅反季节蔬菜就实现销售收入100多万元。

“驻村乡村振兴工作队带领我们发展蔬菜产业,现在大家都有活儿干,有钱赚了。”正在田里忙碌的一名菜农高兴地说。

湖南宁远：驻村帮扶兴产业

江西金溪:无人机助春播

4月10日,在江西省抚州市金溪县左坊镇许家村双季稻种植基地,一名女农技人员正在操作植保无人机,进行早稻直播作业。

近年来,金溪县农村充分运用植保无人机、智能拖拉机、大型指针式喷灌机等各类智能化、现代化农机进行春耕春播,农业生产越来越智能化、高效化。

邓兴东/摄



刘庭飞：“只要乡亲们需要,我就尽力去做好”

唐鹏 杨俊 文/图

“喂,杨嬢,你的快递到了,如果没时间,我下午抽空给你送过去。”

贵州省岑巩县天星乡适逢赶集日,在位于集镇的快运收货点前,领快递的人络绎不绝。



一些村民出行不便,刘庭飞就送货上门,让他们尽快拿到快递。

绝。女主人刘庭飞一边忙着给顾客收发包裹,一边抽空打电话通知客户取件。

刘庭飞和丈夫吴国明都是天星乡三星村村民,2015年,为了照顾老人和小孩,在外打工的夫妻俩返乡创业,成立自己的物流公司,并购置一辆货车,承接乡镇快运业务。

“当时,我们乡里还没有一家快递点,村民网购越来越多,但收货又慢又不方便,我们办个物流公司,自己有点收入,也方便了群众。”刘庭飞说。

农村物流特别是快递包裹利润很薄,但工作量不小。每天,两口子要跑遍县城所有的快递公司揽件,然后拉回村里,分门别类整理好,通知客户取件。天星乡集镇离县城40多公里,水泥路面较窄,坑坑洼洼不平坦,遇到恶劣天气,道路全是积水,往返一趟要2个多小时,但两口子从未滞留过快递货物。

天有不测风云。2017年

的一天,丈夫在运输快递的行程中,一件包裹突然自燃,烧毁了整车包裹。夫妇俩到处借钱,终于凑齐11万元,赔偿了客户的损失。为了偿还债务,刘庭飞把公司交给丈夫打理,一个人外出打工挣钱。

两年后,2019年春节前夕,刘庭飞回到家中,用打工挣来的钱偿还了债务,留在家中一边照料老人和孩子,一边和丈夫合力经营快运业务。

“那两年快运本来就没挣到什么钱,一下子赔了这么多钱,真是雪上加霜,但我不能半途而废,还是要坚持下来。”刘庭飞回忆说。

随着互联网在当地农村的普及,快运业务量不断上升,刘庭飞两口子越来越忙碌。每天,丈夫从县城拉货回来,卸完车,都在晚上九点钟左右。白天,刘庭飞在店里接待收发快递的顾客,几乎没有休息的时间。有些村民出行困难,她还会送货上门,让他们尽快拿到快递。

“这些年多亏了庭飞,她每天上班几乎都是12个小时,比我辛苦得多。”吴国明感激地说。

“农村人没有上下班时间观念,特别是农忙季节,晚上十点多钟、早上六点钟也有人来敲门取包裹。做农村快运工作,就得遵循农村人的作息规律,全心全意为他们服务,让乡亲们满意。”刘庭飞说。

付出总有回报。刘庭飞凭着自己的敬业和热忱服务,赢得了群众的好评和信赖。如今,他们的物流快运公司承揽了全乡大部分物流配送和邮寄业务,年收入超过了20万元。2021年年底,他们家建起了新房,日子越过越滋润。

“在我们三星村,说起刘庭飞,大家都竖大拇指,她不仅能吃苦耐劳,为群众办事也从不含糊,村里有事情她也是随叫随到。”三星村党支部负责人告诉笔者,2021年,刘庭飞当选为岑巩县第十七届人大代表。她还积极向党组织靠拢,2021年底,向三星村党支部递交了入党申请书。今年3月初,她被推选为三星村妇联主席。如今的刘庭飞更忙了。

“我生在农村,长在农村,能为乡亲们做点事情蛮开心的。只要乡亲们需要,我就尽力去做好。”刘庭飞说。