

“巾帼新农人”创业典型案例系列报道

跳出单一产品生产的老路,延伸产业链,实行多业态融合,一批“巾帼新农人”突破发展瓶颈,将“少而小”发展为“多而精”——

融合发展,创业路越走越宽广



杨丽娜介绍朝鲜族美食。



杨颖介绍公司培育的养麦苗。



宋丽佳查看玫瑰生长情况。



吉林省延边朝鲜族自治州和龙市光东村开发的农耕文化观光景点。

中国妇女报全媒体记者 史玉根

延伸产业链,实行产业融合发展,是农业提质增效的重要举措,也是农村创业的一条成功之道。一批“巾帼新农人”跳出单一产品生产的老路,实行多产业融合发展,从当初的“少而小”发展为“多而精”,把企业做得更大更强,并获得了可观的经济效益。

多业态发展,玫瑰种出新花样

河北省唐山市“巾帼新农人”、佳华(唐山)农业科技有限公司总经理宋丽佳突破过去单一养殖甲鱼的经营模式,引进种植食用玫瑰,并进行深加工,同时发展乡村旅游,实现了多业态多产业发展。

宋丽佳在唐山市玉田县安镇龙爪子村出生长大,2008年大学毕业后回村创业。当时,包括宋丽佳的父亲在内的许多村民都从事甲鱼养殖,由于一家一户单打独斗,养殖户应对市场变化的能力不强,收益不太稳定。

回村当年,宋丽佳说服父亲牵头成立了鑫龙养殖专业合作社,统一供应种苗、饲料,统一提供技术指导,统一对外经营。经过几年发展,合作社成员增加到200多户,有了自己的品牌和稳定的销售渠道,成为当地成员最多、实力较强的新型农业经营主体,养殖规模扩大了,应对市场变化的能力也大大增加,养殖收益稳步提升。

在现代农业领域打拼几年,宋丽佳眼界更宽了,意识到业态单一、产品种类太少,势必制约产业发展。她经常到各地种养基地考察,向农业科研院所咨询,努力寻找新的适合当地发展的产业项目。

2016年上半年,宋丽佳得知一家植物科研单位培育了一个食用型玫瑰新品种,相比其他玫瑰品种,该品种的性能更优、经济价值更高。当年下半年,她与家人成立佳华家庭农场,引进种苗进行试种。在专家的指导下,第一年他们就获得初步成功。此后,他们建立玫瑰园,逐步扩大种植面积,并成立公司,与科研单位合作,研发玫瑰茶、玫瑰饼、玫瑰酒以及玫瑰纯露、玫瑰精油等系列产品,进行深加工和自主销售,产品销往全国各地甚至出口海外。

在种植、加工食用玫瑰的同时,宋丽佳还利用玫瑰花、畜牧水产养殖等农业资源,发展观光、休闲农业。从2017年开始,每年5月,他们和当地政府部门联合举办玫瑰文化节,吸引了大批游客。如今,玫瑰园已成为融花卉种植、畜牧水产养殖、采摘观光、休闲娱乐、亲子科普等于一体的多功能产业园。多产业发展、多渠道增收,公司年产值达到了1000多万元。

延伸产业链,增加养麦附加值

由于初级加工产品附加值不高,内蒙古赤

峰市“巾帼新农人”、内蒙古明阳农业科贸有限公司总经理杨颖打破原有经营方式,调整发展方式,研发生产高附加值养麦系列产品,成功打造养麦全产业链。

杨颖是赤峰市翁牛特旗乌丹镇人,父亲长期从事养麦初加工和销售。2005年从赤峰粮校毕业的杨颖回乡,协助父亲管理公司。尽管父女俩十分努力,但由于产品种类单一、附加值不高,公司效益忽高忽低,产业一直没能做大做强。2018年,杨颖另立门户,自谋发展。

杨颖着手扩展业态,延伸养麦产业链,凭借争取到的第一笔帮扶资金,公司很快完成了扩建项目,购置加工设备,建起了一条生产线。同时,杨颖迅速组织团队研发,先后推出养麦茶、养麦酒、养麦醋、养麦壳枕头、养麦饰品等系列产品。公司不仅生产普通的养麦食品,还进行深加工,生产附加值更高的副产品;不仅搞养麦加工业,还进行养麦种苗的培育和种植。作为参与扶贫的龙头企业,公司还吸纳了大批贫困户和困难妇女就业,各类新产品被源源不断地生产出来。

以前的销售渠道不能满足公司的发展,杨颖重新开辟市场。在对口帮扶单位的帮助下,公司的产品多次现身北京的相关展会和推介会。通过线上平台和线下渠道,他们的产品销到了北京、上海、广州等大城市,还出口到俄罗斯、日本、韩国等国家。

除了养麦种植和加工,杨颖还搞起了三产,在翁牛特旗城区开设了一家养麦特色餐厅,经营公司生产的养麦食品,吸引了众多食客。经过几年发展,如今,杨颖的公司已打造出集种植、产品研发与加工、餐饮、销售于一体的养麦产业链,并创建了“三生养”品牌,企业年销售额和营业额达到1700万元。

多产业融合,成就田园民俗游

吉林省延边朝鲜族自治州“巾帼新农人”、延边光东朝鲜族民俗旅游服务有限公司总经理杨丽娜回乡创业,利用当地民俗文化和农业资源,发展乡村旅游,实现一二三产融合,企业增效的同时,带动了村民增收。

杨丽娜是从延边朝鲜族自治州安图县走出来的大学生,毕业后曾在延边做导游、经营旅行社,2012年受邀到延边朝鲜族自治州和龙市光东村考察,一下子被当地的民俗风情和田园风光吸引,独具慧眼的她决定投资发展民俗旅游。

乡村旅游是一个需要融合多产业发展的业态。杨丽娜循序渐进,先从民俗观光和体验做起。成立了自己的公司后,她筹措资金,把村里闲置的校舍改造成民俗餐厅,经营朝鲜族特色美食,同时组织村里的留守老人,编排朝鲜族舞蹈等节目。随后,她利用自己的人脉关系,与省内外旅行社合作招揽客源。一批批外地游客络绎不绝地进入光东村,领略朝鲜族民俗风情、享用朝鲜族特色美食,尽

兴而归。

光东村是有机稻米之乡,拥有广袤的田园。民俗风情和特色美食旅游项目吸引来游客后,杨丽娜开始开发村里的农业资源。她在田园里修建步道、铺设小火车铁轨,请来专业团队打造稻田景观;每年与村组合作举办主题旅游节庆和亲子活动,让游客体验插秧、收割等农事。此外,她还在民俗餐厅设立农特产品展销点,将本村生产的有机大米等特产包装成伴手礼,供游客购买。与农业结合,不仅丰富了公司的旅游项目,吸引了更多游客,还促进了光东村种养产业的发展。

近几年,为应对旅游市场需求的变化,杨丽娜开始重点发展民宿业,在光东村先后租赁60多户村民的闲置房屋,将其改造成特色民宿。她牵头成立民宿专业合作社,采取“企业+村集体+村民”的模式规范经营,使村里的民宿业健康发展,实现了三方共赢。

经过十来年的发展,如今,光东村已成为集农业观光、民俗体验、风味餐饮、民宿等多功能于一体的田园旅游新区,杨丽娜的公司与光东村已形成合作共建、利益共享的命运共同体,获得了可观的经济效益,村集体和村民也大幅增收。

点评

花卉种植、畜牧水产养殖、采摘观光、休闲娱乐、亲子科普等融于一体,多业态发展玩出新花样;种植+产品研发与加工+餐饮+销售,养麦打造出全产业链;乡村旅游没有止步于简单的农家乐和单纯的民俗游,而是进一步关联、融合当地有机水稻种植、大米加工等产业,协同发展……凭借多业态发展、产业融合和产业链延伸,宋丽佳、杨颖、杨丽娜三位“巾帼新农人”殊途同归,共同走上了乡村振兴的发展之路。在乡村的多年打拼,她们的眼界更高更宽了,在摸爬滚打数年,积累了一定的资金和经验后,她们步步为营,循序渐进开辟了新的发展之路。

三位“巾帼新农人”的典型案例再次证明,延伸产业链,实行多产业融合,是农业提质增效的重要举措,也是乡村创业的成功之道。她们突破原有的经营模式和发展方式,开创新业态,从而打开了新的局面。当然,实行多产业融合,需要较强的经济实力和经营能力,既要有把实体经济不断做大做强的发展意识,也要遵循产业发展规律。“巾帼新农人”的成功经验可资借鉴。

乡村振兴·产业发展

吴宇芹 谭元勇

进入春耕时节,贵州省锦屏县彦洞乡仁丰村的一台崭新的旋耕机就没有停歇过,每天一大早,村民就驾驶它出去耕地了。

仁丰村坐落在大山深处,山高沟多,田地耕种十分困难,加之大部分青壮年劳动力外出务工,只剩下不到百人的弱劳动力,大多还是60岁以上的老人,严重制约了产业发展,特别是一些老人家里既没农机又没有耕牛,到了耕种时节就犯愁。

发展乡村产业,巩固脱贫攻坚成果,根本出路在于机械化。今年3月,驻村不久的村第一书记支华了解到部分农户耕种困难的实际情况后,马上向自己的派驻单位写报告,争取到了资金支持,购买了一台履带式水旱两用旋耕机,免费提供给村里的农民专业合作社和村民使用。

旋耕机调试完当天,就有2户村民前来借用,他们仅花了3个多小时就翻耕了10余亩耕地。支华和其他村干部也没闲着,每天起早贪黑,指导村民使用旋耕机,还亲自上阵,帮助缺乏劳动力的老人和家庭翻耕田地。

“今年,村里的产业重点是种植辣椒、大豆和水稻等作物,原来准备全部请人翻耕,成本开支大不说,关键是连人都难请到。”仁丰村支部书记、村委会主任吴德钊说,幸亏支华送来了“及时雨”,今年,一些村民再也不用为田地翻犁发愁了。目前,村里大部分农田已完成翻耕,准备播种水稻,其中130亩闲置地和荒地被整理成优质菜地,作为村级合作社的蔬菜种植示范基地。

“有了旋耕机,耕田变得更轻松了,村民发展产业的意愿更强了。”支华说,“今年村里除了引导村民发展种植业,还要实施稻鱼共作,发展甲鱼等特色养殖,进一步壮大村级集体经济,带动村民增产增收。”

农技新知

引入物联网、大数据等技术,配套水肥一体化、农业绿色防控等工程,山东省济南市起步区打造万亩粮食增产减损示范区。

借助实时数据实现精准田管

今年,在位于山东省济南市起步区的绿色农业示范项目区内,多个田间观测站启动运行,源源不断地向示范项目区控制中心传回周边麦田实时视频以及土壤、气候、虫害、孢子等数据,让管理人员精准掌握田间气候和墒情情况,预测病虫害发生趋势,进而有针对性地制定田间管理技术方案。

据介绍,这个观测站由中心控制系统、生态实时监控系统、小气候信息采集系统、土壤质量监测系统、害虫网络测控系统、脉冲云孢子自动测报系统和巡检机器人等组成。该应用场景以工业互联网构建为基础,通过5G通信传输,能够实现系统的数据智能感知、平台决策、设备协同联动执行,为病虫害精准监测防控和田间管理,提供充分数据支撑。

据介绍,以前示范区管理人员主要靠经验和实地查看的情况给出管理意见案,有一定的盲目性。现在,有了观测站提供的实时数据,发现异常后再通过实地查看确认,他们制定的技术指导方案就会更精准、更科学。

起步区有关部门负责人表示,今年,起步区引入物联网、大数据等技术,配套水肥一体化、农业绿色防控等田间工程,打造万亩粮食增产减损示范区,将加快当地农业的转型升级。

(据《农民日报》)

斯玉 整理

2022 返乡记

大力发展县域产业,提供更多的就业机会,不断完善教育、医疗、基础设施等方面的公共服务,让进城农民在县城过上美好生活。

“小县城”承载进城农民美好愿景

张欢

近十几年来,家乡的变化之一是农民进城,扎根小县城成为家乡农民过上美好生活的新愿景。

我的老家位于赣西北农村,距离县城大约12公里,2010年前后,家乡兴起了一股农民进城买房潮,至今已有超过九成的农户在县城买了房。伴随着进城买房潮而来的,是进城陪读潮。相当一部分“60后”“70后”“80后”既是进城买房的主力军,也是陪儿女或孙辈在县城上学的主要群体。

短期陪读也好,进城买房、长期生活也好,如何在县城维持比较稳定的就业与生活,

是进城农民需要面对的一个重要的现实问题。

不同于东部沿海地区,老家小县城的工业基础薄弱,虽然近年也通过招商引资,建设了规模化的工业园,但可提供的就业岗位有限,当地农村青壮年劳动力大多继续前往大城市务工,留在县城生活的大多是“陪读妈妈”“陪读奶奶”。

县城的物价不低,消费支出压力大,“陪读妈妈”“陪读奶奶”们努力在县城找事做,补贴家用。年轻的“陪读妈妈”一般去商场服装店、美容美发店、蛋糕奶茶店一类的服务行业工作。而“陪读奶奶”们则更多的是打零工、做计件取酬的活儿。

今年59岁的周姨一个人陪孙子和孙女

在县城上学和生活。她常常和同小区的几个阿姨一起去县城的工业园找活儿干。不少人在工业园上固定班,周姨因为要接送小孩,只能接一些计件的零工活儿回家干。她干过的计件零活儿种类很多,如缝棉鞋、缝中药包、安装玩具配件等。她告诉笔者,去年一年,光缝中药包就挣了7000元。

除了接活儿回家干,周姨还在县城干一些小零活儿,比如,帮餐馆端盘子,一天能挣100多元,在十字路口维持交通秩序,一天能挣100元……

“挣的钱,基本够我和小孩的日常生活开销。孩子们的教育培训费、家庭人情礼送、家人的三病两痛等花销,还是要靠在大

城市打工的家人。”周姨说,“只要身体好,我就会继续干。”

周姨找零工的经历折射了进城农民坚韧的生命力。和其他在县城买房的村民一样,她希望能在县城获得更多的就业机会、享受更多更好的公共服务。

在乡村振兴背景下,县城如何更好地承载进城农民的美好生活愿景?笔者以为,乡村振兴应该重视激发县城的活力,大力发展县域产业,不断完善教育、医疗、基础设施等方面的公共服务,为进城农民提供更多合适的就业机会,让进城农民在县城过上美好生活。

(作者为中南民族大学教师)