

经济形势怎么看

江小涓谈中国数字经济发力的六大有利条件——

数字经济是复苏和持续增长的强劲动力



浪文

“不确定性时代有一个非常大的确定性，就是复苏和长期的增长，数字经济一定会发挥非常重要的作用。”在近日举行的2022财新夏季峰会上，全国人大常委会、中国行政管理学会会长江小涓在演讲中表示，疫情带来大众对数字应用的适应性

不会随着疫情的结束而消失掉，很多线上生产、消费、社交的习惯都还会继续延续下去，所以，数字经济会成为疫后复苏和持续增长的强劲动力。

5G+疫情促进数字技术的应用更加广泛深入

江小涓表示，数字场景替代线下场景的广泛性此前是很难想象的，而疫情三年之间，数字学习、数字医疗、数字文化、外卖等新的数字形态发展非常快，消费者已经接受或者习惯，疫情之后线上、线下融合式生产和消费很可能成为常态。

疫情迫使大众从线下转到线上的同时，技术也在快速发展。“我们希望线上、线下能够有同等质量、同等效果，这才有可能持续下去。由于技术的进展，疫情之后出现一些新的十亿级、百亿级、千亿级的新的数字消费和数字生产，是完全可以期待的机会。”

江小涓以线上教学为例，她介绍，疫情期间国家智慧教育平台上线了所有义务教育教育阶段的全部课程，很偏远地方、很

小规模的学校用这个教育平台，可以听中国最好老师的教学活动。她认为：“随着我们对线上模式的适应，随着这两年技术飞快的进步，线上不仅仅是同质等效了，在很多领域中是提质增效的一种消费模式，一定在疫情之后继续快速发展。”

随后，她还列举了线上观影、周杰伦线上演唱会、电商直播带货、远程手术的例子。江小涓认为，三年技术+疫情使大众在线上的消费变成了日常，5G+疫情带来了数字技术很真实的和线上同质等效甚至是效果更好的应用，而且线上、线下相加很真实。

中国数字经济发力具备非常有利的条件

江小涓指出，中国发展数字经济非常有利的条件。

首先，中国数字消费市场规模很大。“数字消费时长规模全球第一，月活人数11.83亿人，每天国民线上时长差不多80亿个小时。这么长的线上时长，为我们不断创新线上服务提供了一个极为广阔的市场，任何一个经济体和我们都是不能比的。”江小涓说。

其次，数字基础设施很发达。“我国5G基站的开通，5G的用户覆盖，都占全球60%~70%的比例。这几年数字基础设施的进展非常快，不仅支撑了新的消费形态，最重要的是能够支撑物联网在人机物之间建立起来的海量联系，使我们的数字经济从消费平台快速向生产平台移动，好的基础设施是非常重要的条件。”

第三，制造业的数字化空间很大。中

国的制造业在全球规模第一，生产领域的产业数字化会带来很多机遇。

第四，产业链非常齐全，多环节都能增值。“我们的产业链条比较齐全，在任何一个个消费端点出现一种新的消费形态，倒着往回走，可以走到消费平台，可以延伸到toM端到制造业所有的链条，最后可以回到我们的研发端，我们的链条比较长，用不着有一个消费模式的创新，背后是其他国家的产业，我们的链条几乎是齐全的。”江小涓指出，研发端发起一种新的模式，可以向前延展到落地；消费端有一种新的模式，可以向后延伸到产业链的全链，这是中国特别大的优势。

第五，有一批强有力的竞争企业。江小涓指出，除了大的消费平台（腾讯、阿里、tiktok、百度等等），我国产业端的数字企业也很有竞争力。世界经济论坛和波士顿资讯共同评选工业4.0时代的灯塔工厂，全球评选出90家，中国有31家，其中一半是跨国企业在中国的企业，一半是我们的本土企业。江小涓认为，工业4.0时代，中国一定会出现数字界的头部企业，带来很好的产业互联网，这是我国很好的基础。

第六，“双碳”目标带来能源领域的数字化空间非常大。江小涓以双碳节能的目标为例。能源的分布式要求很高，在安全不降低或者提升的基础上，怎么把各种能源的来源最好地匹配起来，既保证能源的供应，也要让它稳定，不出问题。江小涓展示了雄安高铁站的视频，她介绍，雄安高铁站建好以后加了数字化转型的能力，直接可以减排和节能25%以上，通过数字技术的所有设备的联网和智能体系的不断迭代和学习，就能做到这一点。

职业女性榜样

猪肉价格周期变化下，股价“腰斩”，在新希望六和股份董事长刘畅看来，作为养殖业，要做好“以丰补欠”的准备。在此期间，如果能将养殖数字化、管理数字化很好地实现，是数字化转型对农业的重要价值。

刘畅：农牧行业，起伏中更要有定力

刘林鹏 曾剑

经营过时尚店，开过餐厅，投资过咖啡馆，创办过广告公司，刘畅却在“养猪”这个行当上证明了自己是一个合格的创业者。她坚定地踏入养猪行业，引领新希望六和股份有限公司（以下简称新希望）一跃成为农牧巨头。在前几年猪价上行周期中，新希望养猪盈利攀升，公司市值也一度突破1800亿元。

但养猪终归是一个“靠天吃饭”的产业。周期变化下，养猪陷入亏损泥潭，新希望股票市值也较高峰期“腰斩”。近日，新希望董事长刘畅在接受媒体采访时坦言，新希望也在猪周期的低谷中煎熬，但一直坚信自己在做着难而正确的民生事情，也相信能够度过困难的时期。她和新希望的底气在于，“我们懂农牧这个行业，周期周而复始，起伏之中更要有定力。”

不能用一两年财务数据衡量企业价值

6月中旬，养猪巨头正邦科技公告披露其因流动资金紧张出现部分商票逾期未兑付的情形，逾期未兑付余额合计5.42亿元。猪价下行之下，牧原股份、温氏股份以及新希望也纷纷陷入巨亏之中。新希望去年的亏损也近百亿元。

“同行们都很惨，我们也在周期的低谷煎熬着。”刘畅对此并不讳言。她表示这次的超级猪周期前所未有，充满了不确定性。在业绩由盈转亏的过程中，新希望的股价也从高位大幅回落。投资者们围绕股价何时反弹一直进行着激烈的争论。

虽有焦虑，刘畅仍表达了对自家企业的坚定信念。“不管是养鸡还是养猪，过去也好，现在也好，都是周期性的产业，因此我们不能用一两年的财务数据来衡量企业的价值。企业的价值应该把时间拉长来看，周期的低谷和高峰相互补缺后，其实公司是在平稳地向前走的。”她说。

近两年，生猪养殖产业吹的是阵阵寒风，行业何时能走出低谷，是投资者最为关心的话题。

“周期变化，加上公司新的战略部署，承受的亏损是阶段性的。”刘畅认为，农业始终是一份民生事业，做这一行，就不要想着牟取暴利。你丰年赚钱了，要想着未

来的日子，秋收冬藏，做好“以丰补欠”的准备。

同时，在她看来，任何的夜路都会有走到天亮的时候，目前猪价整体平稳上升，能繁母猪的存栏相对在下降，这或许是周期上扬的一个开始。她强调，无论猪周期如何变化，新希望会坚守这个行业，“实现盈利是公司的义务，但我们需要看到，这不是一个短期牟利，而是富有社会责任的行为。”

刘畅表示，新希望是保供应的民生企业；从创业伊始的“养猪希望富，希望来帮助”，到“为耕者谋利，为食者造福”，公司始终充当着农村和城市的连轴，连接田间和餐桌，与农民、与消费者一起成长，与国家、社会的发展同步，始终为大众最基础的生活需求服务。

全面数字化引领更长远的发展

大力发展养猪产业之下，新希望上市公司的营收已迈上千亿台阶，去年超1200亿元。

在今年6月召开的新希望2021年度社会责任报告发布会上，刘畅曾表示，当企业发展到千亿规模的时候，要靠全面的数字化引领更长远的发展，所以数字化工厂、智慧养殖是新希望六和近年来布局的重点之一。实际上，新希望从2018年起就对公司数字化转型进行了全面的规划。刘畅对这个话题十分感兴趣，“数字化储备对于任何一个产业来讲，它不在于你单纯的数字技术能力，或者说单纯的科技技术能力，而在于你是否真的深入了解产业的真实需要，实现科技同产业需求的融合。我们可以选择其中比较适用的技术来加持所在的行业，这是新希望倡导数字化变革的意义。”

在刘畅看来，新希望的数字化目标分为三个阶段：组织数字化、管理数字化，再到养殖数字化。

她透露，在管理数字化方面，新希望已实现了饲料配方、种猪选育，两大软件的自主知识产权化，建立了物流、食品安全的全链追溯系统，正在逐步实现生产管理全流程的数字化，也就是“业数一体”。

“最难的是智慧养殖方面的数字化。”

刘畅认为，农业企业和其他互联网企业不同的是，员工管理的对象是畜禽动物，这些生物的管理是“非标”的，“它不是一个计算机生产线，这边钢铁塑料进去，那边（通过流水线）就是电脑、零件出来。”

她分析道，动物什么时候该喂食、喂多少，在什么样的温度、湿度、通风环境下，这些非标信息需要形成大数据，由智能设备采集归类，由系统判断是什么情况，传输给管理员做出决策，再传达信息给物联网、机器人，进行下一步管理操作，这才是未来的现代化养殖模式。

“如果管理数字化、养殖数字化都实现了，那将实现对生物资产的高效管理，是行业的巨大进步，也是数字化转型对农业的重要价值。”对此，刘畅很是期待。

希望更多毕业生关注农业产业

2008年至今，新希望已经连续14年推出社会责任报告。即便是在亏损近百亿元的2021年，新希望仍在坚持谈社会公益与责任。认可的人予以赞扬，不认可的人则认为公司只是在作秀。

在刘畅看来，作为一家农牧食品企业，在不同的阶段，社会责任有不同的侧重点。公司的生产发生在农村，需要同广大的农民以及产业链上的从业者打交道，对于这些人的所想能够更加先知先觉。

“农牧产业相对来说还是属于劳动密集型产业，所以这个产业还是比较需要人的，我们特别希望能够招到更多方方面面不同专业的学生，我们也呼吁更多的毕业生能够关注农业产业。”刘畅说道，以前走出农村，是因为农业还很落后，如今更多的人回到农村，因为产业化让农村有了新的

面貌、新的机会。

“可以预料的是，新农人不再以农民的形象出现，像城市里面有金领、有蓝领，农村里可能会有‘绿领’。他们会以有专业知识的职业经理人身份出现，离家更近也会有很好的收入。”这是刘畅对于新的农村人的认识。

她分享了一个关于“新农人”的故事。前段时间有位大学生来公司应聘，这名学生出生在大凉山，小时候没钱买书包，提着新希望的饲料袋子去上学，也出去打过工，但发现打工不是长久之计，回到校园努力考上四川农业大学，毕业时选择了自己小时候“书包”上的名字——来新希望当了一名现代养猪人。而这样的年轻新农人，在公司占到了很大的比例。

“让需要帮助的人得到帮助，公司也得到了反哺，这是一件功德无量的事，我们很乐于去做这样的事。”她开心地说道。



杨美玲：做事业的天使

杨美玲出生在广东省阳春市合水镇一个农村家庭，她创办阳春市新起点职业培训学校，主要培训母婴护理（月嫂）、育婴员、保育师等。为了拓展就业渠道，她还先后成立阳春市新起点人力资源服务有限公司、阳江市美之玲家政服务有限公司。

学校先后被授予阳春市三八红旗集体、阳春市乡村振兴技能人才培养基地，公司被广东省商务厅评为广东省家政服务诚信示范企业。

大学毕业回家乡创业

杨美玲成长在单亲家庭，勤劳、真诚、敢做敢干的母亲深深影响着她。她大学毕业后回到家乡，看到大批城镇下岗女工和农村贫困妇女就业难的现状，就下定决心，要用自己微薄的力量为姐妹们寻找就业之路。经多方了解，她瞄准家政服务这项朝阳行业，决心要把阳春的家政服务业做好做强。

2015年，杨美玲同伙伴们成立阳春市新起点家政服务中心。创办初期，中心只有3个人，办公场所不到100平方米。靠着脚踏实地的努力，公司逐渐发展壮大，目前全校专职教职工30多人，兼职教师100多人，家政公司员工200多人，办学场地超过3000平方米。

竭尽全力办好每一期培训

目前，学校累计各专业培训人数超过2万人次，其中家政服务人员超6000人次，粤菜厨师超3000人次，广东技工人员超2000人次，贫困户培训超4000人次等。

杨美玲常常对教职工说，我们在做天使的事业，就要做事业的天使。她竭尽全力办好每一期家政培训班，认真真钻研业务知识，教授学员家政技能的同时，注重培养她们如何做好家政人。

去年7月，新起点职业培训学校承办广东省阳江市第一届“南粤家政”技能大赛。为了做好筹备工作，杨美玲废寝忘食，从大赛场地布置、展示厅设计、考试物品准备和大赛文件资料撰写都一丝不苟，在短时间内出色地完成了大赛的筹办工作。

为了加强团队建设，杨美玲亲自带领教职员工多次参加省、市级以上专业培训。多次到上海、江苏、北京、广州等地取经，学专业练技能，接受新理念、引入新思维。她三顾茅庐请专家，聘请综合素质高的教师授课，严格保证教学质量，积极推进企业文化，打造具有阳春特色的“阳春月嫂”团队。

积极参与公益慈善活动

为响应党委和政府的部署，杨美玲积极推进“南粤家政”“粤菜师傅”工程，在广东阳江地区率先组织送教下乡，开展“乡村振兴巾帼脱贫南粤家政”公益性培训活动。

从2018年至今，学校每年承办“南粤家政”的专场招聘会及家政类技能大赛，为家政人员搭就业平台，找就业渠道；2019年，为响应全国妇联“最美家政人”评选活动，杨美玲设置8000元奖金和价值2万多的课程免费送给“最美家政人”获奖者；为响应大湾区建设，杨美玲搭建粤港澳大湾区家政服务业平台，为家政人员打通粤港澳大湾区的就业渠道。

得知潭水镇双凤小学学生课桌年久失修，杨美玲给学校捐赠300套桌椅。2020年，阳春市成立教育促进会，杨美玲捐款五万元，并资助2名家庭贫困的小学生求学。

凭着善心、爱心和责任心，杨美玲为阳江的家政服务业再上台阶做出了努力和贡献。

（供稿：全国妇联妇女发展部）

高管动态

梁红：新任华泰证券机构业务委员会主席

7月11日，原高瓴产业与创新研究院院长梁红在中证协的公示信息更新，其新的执业机构是华泰证券。据了解，梁红日前已经悄然加入华泰证券，并出任机构业务委员会主席一职。据悉，机构业务委员会是华泰证券新设的组织架构，旨在进一步服务于公司“科技赋能下的财富管理”与机构服务“双轮驱动”的发展战略”。作为新任主席，梁红的加盟或将帮助华泰证券进一步发力机构销售与研究业务，全面提升机构服务能力。

从2008年加入中金公司，到2013年成为中金公司研究部负责人，2014年接棒成为中金首席经济学家，梁红曾用12年时间成为中金研究的核心人物。

梁红1991年取得北京大学法学学士学位，此后取得美国丹佛大学经济学硕士和乔治敦大学经济学博士学位。她曾任国际货币基金组织经济学家、高盛（亚洲）首席经济学家。2020年加入高瓴，任产业与创新研究院院长。（木北）