

“巾帼新农人”创业典型案例系列报道⑩

年富力强、富有理想，阅历丰富、见多识广，她们具备良好的教育背景，对“三农”事业充满情怀，是农业现代化的新力量——

在希望的田野上追逐梦想

中国妇女报全媒体记者 史玉根

“巾帼新农人”是新农人群体的重要组成部分，既有着新农人的共同标志，也具有自身群体的鲜明特点。作为推进农业现代化的新元素和新力量，她们在希望的田野上绽放绚丽的芳华。

全国妇联和农业农村部联合推荐的99名“巾帼新农人”创业典型是新农人中的佼佼者，她们凭借对“三农”事业的热爱，充分发挥女性独有优势，克服重重困难，艰苦创业。她们在“三农”领域挥洒智慧和汗水，以实际行动做给农民看，带着农民干，帮着农民赚，成为广大农村创业者的榜样。

“80后”成为主力军

年轻是新农人的特色之一。中国妇女报全媒体记者统计发现，99名“巾帼新农人”中，“70后”22名，“80后”74名，“90后”3名。40岁出头的“80后”构成这支队伍的主力。

俗话说“初生牛犊不怕虎”。年轻人精力旺盛、思维活跃、敢于创新。许多“巾帼新农人”在创业过程中不仅拿出了敢为人先的魄力，还表现出吃苦耐劳的品性，面对高强度的农活儿、体力活儿，她们不惜力、不怕苦，不断战胜艰难险阻，持续拼搏取得最终的成功。

山西省临汾市“巾帼新农人”、1982年出生的宋学琴，率先种植扁桃新品种果树。她和丈夫扛着农具上山开荒，创建果园，白天干活儿，晚上就睡在山上自己临时搭建的土窑里，一干就是8年，历经艰辛，最终将新品种果树成功嫁接、繁殖，实现了稳产丰产。她本人也成为扁桃嫁接专家。

值得一提的是，在这批“巾帼新农人”当中，“90后”虽然数量不多，但已成为一道亮丽风景。她们都是20多岁就开始创业，风头不输“前辈”，短短几年就做出了傲人的成绩。

重庆市涪陵区“巾帼新农人”姚成岚，大学毕业回到涪陵区珍溪镇东桥村创业，发挥自己的特长，两年内就一手建起了农副产品线上线下销售和配送服务体系，解决了公司和基地周边农副产品销售难问题。

贵州省遵义市“巾帼新农人”张丽敏也是一名“90后”，她大学毕业后回到遵义市汇川区团泽镇大坎村，带领几名返乡创业大学生，收集、整理大量相关信息，创建大数据平台，为农民工创业就业和农副产品交易提供服务和参考。

宁夏回族自治区银川市“巾帼新农人”、“90后”袁园，大学毕业后回到银川市西夏区镇北堡镇创业，运用自己所学的旅游专业知识，创新发展“葡萄酒+旅游”产业，公司旅游年营业收入超过千万元。

“90后”新生力量的加入与成长，意味着“巾帼新农人”队伍后继有人，为乡村产业的发展和乡村振兴增添了无穷的后劲。

超七成拥有大学学历

和传统农民不同，新农人大多接受过高等教育，有着良好的教育背景。99名“巾帼新农人”当中，拥有大专以上学历的约70多名，占比超过七成，其中博士4名，硕士6名。

一批“巾帼新农人”在大学学习的专业与农业密切相关，而农业的巨大发展空间和机会，同时吸引了更多非农专业背景的“巾帼新农人”投身其中，成为现代农业的探索者和实践者。

广东省梅州市“巾帼新农人”刘琴在大学的园艺专业，2011年，她与同专业



重庆市涪陵区“巾帼新农人”、重庆泰升生态农业发展有限公司董事长姚成岚。



宁夏回族自治区银川市“巾帼新农人”、宁夏夏辉源酒庄总经理袁园。



甜恬农业发展有限公司总经理姚春梅。浙江省宁波市“巾帼新农人”、宁波田



润实业集团党支部书记张丽敏。贵州省遵义市“巾帼新农人”、贵州梦



农业科技发展有限公司董事长顾慧华。上海市松江区“巾帼新农人”、上海豫久

毕业的丈夫一同回到家乡承包山地种植柚果。两口子遵循“良地良种良法出良品”的理念，从土壤改良、果苗选择到果树管理的所有种植环节，都亲力亲为，严格把控，顺利建成了年产800万斤的高品质柚果基地。

北京市“巾帼新农人”石嫣在大学研习农林专业和农业经济学，获得博士学位后又到国外现代农场体验，学会了如何运作都市农业。她率先在北京近郊创建了社区支持农业(CSA)农场，让消费者见证并参与农场的生产，拉近消费者与生产者之间的距离，每年光靠卖蔬菜就获得了800万元的收入。

“巾帼新农人”上进好学，有的创业深造两不误，不断更新和充实自己的专业知识；有的通过自学和参加相关培训，提升相关的专业知识和专业技能，拿到新型职业农民证书或大学文凭。

浙江省宁波市“巾帼新农人”姚春梅在大学本科的是物流管理专业，毕业后回乡创业，一边从事果树种植与果品销售，同时报考了浙江农林大学硕士研究生，攻读农业推广专业。获得硕士学位后，她继续深耕农业，采取智慧农业模式，实施农旅结合，带动了周边种植户增收，先后被授予“全国农村青年致富带头人”“中国林业乡土专家”等荣誉称号。

越来越多有知识、懂技术、会营销的“巾帼新农人”的加入，为现代农业的转型发展注入了活力。

怀揣“三农”情怀

统计显示，约85%的“巾帼新农人”为返乡创业者，她们或只身回到自己的家乡创业，或与丈夫一起到婆婆所在的村子发展。她们与“三农”都有着深厚的渊源，有的在农村出生长大，有的随父母定居城市，但对农业农村都有情有独钟。

“巾帼新农人”怀揣“三

农”情怀选择回乡创业，她们立志通过自己的努力帮父母分担辛劳，带领乡亲增收致富，改变农村面貌。

山东省东营市“巾帼新农人”刘超，大学毕业后在一家国企工作，2015年春节回家探亲，看到父母带领农民冒着风雪在地里管理蔬菜，心里大受触动，毅然辞职回家帮父母种地。

山东省烟台市“巾帼新农人”田春影在东北长大，一直牵挂着蓬莱市田家村的爷爷奶奶和父老乡亲。听说当地苹果等农产品经常出现滞销，她果断辞去在城里的工作，带领三个妹妹下乡发展农村电商，为当地农产品打开了销路。

浙江省宁波市“巾帼新农人”姚春梅，为了让父老乡亲增收致富选择回乡创业。谈起自己创业的初衷，她坦诚地说：“我爸妈是农民，我见多了农民辛苦一整年却没什么利润的情况，所以我就想帮助农民提高收益，过上好日子。”

返乡创业的“巾帼新农人”充分利用地利、人和优势，很快打出了一片新天地。而那些入乡或异地创业的“巾帼新农人”虽然初来乍到，人生地不熟，但凭借着自身的诚意、友善和努力，赢得了当地村民和组织的支持，为创业铺平了道路，实现了企业增效和村民增收双赢。

阅历丰富见识广

记者发现，在99名“巾帼新农人”中，学校毕业后直接创业的并不多。大多数“巾帼新农人”创业前有在城市工作的经历。她们经过工作的历练，开了眼界，长了见识，积累了人脉资源，做过营销工作的还增强了市场意识，学会了市场营销……丰富的阅历和广博的见识，为她们成功创业奠定了基础。

上海市松江区“巾帼新农人”顾慧华从上海新桥职业技术学校毕业后在外资企业任职，从事农业机械进口销售，见识了许多运用高科技生产的优质农产品。2006年，她辞职到松江区新浜镇创业，发展大棚蔬菜种植与销售，引进种植了久留米黄瓜、巧克力番茄等数十个优质蔬菜新品种，走出了一条精品农业、绿色农业的发展之路。

四川省资阳市“巾帼新农人”黄晓艳，高中毕业后就跟随父亲外出做红薯加工生意，非常了解红薯市场的情况和产业发展趋势。回乡创业后，她从外地科研单位引进优质食用型红薯，引导和带动村民进行科学种植，红薯产量比当地传统红薯高出了两倍，同时加工、销售优质食用型薯品，形成产业链，促进了当地红薯产业的发展。

腾。等到不那么烫了，撕去红薯皮，露出橙黄的红薯肉，满屋都是红薯香，我们吃着焦黄松软的红薯，手里暖暖的，心儿也暖暖的。

如今，每每回味起那悠悠岁月里香甜的红薯，总有温情缓缓划过心尖，感动于那些红薯里的爱。质朴的乡邻使我懂得了助人为乐、众人拾柴火焰高的道理；善良而又好客的母亲，教会了我如何恰到好处地温暖别人。甜甜的红薯香，浓浓的乡情，成为可供我一生品味的人生况味。

驻村手记

梁雪

我在大学学的是蔬菜学专业，刚到村里我就想利用自己所学专业为村里和村民做些事。一次走访蔬菜大棚，我向村民们提出种植蔬菜的建议，他们的反应出乎我的意料，“我们都种了十几年地，还用得着你来教？”我耐着性子向他们解释，一些人仍然听不进去。我很委屈。

后来，村书记对我说：“你要先了解村民的所需所求，再和他们交流，不要急让他们听你的。”听完村书记的话，我茅塞顿开。

接下来，我对村内76栋蔬菜大棚进行实地调研，发现存在蔬菜品种单一、产量低、销量少等问题，而且秋冬时节部分大棚存在闲置情况。怎样才能提高农民收入，找出一条致富新路？我整理好调研材料，与村“两委”班子反复探讨，最终制定了一份产业发展规划，确定将番茄种植作为村里的设施农业推进项目。

我引进了10余个番茄品种进行盆栽实验，最后发现碱地柿子性价比最高。村妇主任支持我的想法，愿意做第一个吃螃蟹的人，将她所承包的大棚作为我的试验田。我为她制定了详细的种植方案，采用吊蔓栽培、蜜蜂授粉、微生物菌剂灌根预防病害的栽培技术，保障番茄的产量和品质。今年元月，碱地柿子成熟，单栋大棚的产量达到2000余公斤，仅秋冬茬收入可达4万至5万元。村里的其他种植户看到后都很心动，表示要跟着我种番茄。这让我十分开心。

接下来，我又思考如何把村里的农产品顺利销售出去，卖上好价钱。琢磨了几天后，我决定在销售渠道上两条腿走路：一方面积极推动村里成立汤泉一品采摘园合作社，另一方面与村里有直播经验的“酸菜哥”反复沟通，采取“酸菜哥+番茄妹妹”的方式，通过直播带动农产品销售。

“一切真知都是从社会实践中得来的。”在村里工作一段时间后，我对这句话有了更深的感悟。

(作者为辽宁省鞍山市千山区汤岗子街道汤岗子村党委书记助理)

乡村振兴 巾帼行动

从电商达人到致富带头人

邵胜智 文/图

盛夏时节，在位于贵州省施秉县高塘村的林下经济种植基地，贵州巴梭雅农电商有限公司负责人、“抖音达人”王静一边指导务工人员摆放黑皮鸡枞菌菌种，一边开着抖音直播，对食用菌种植户进行线上培训。

王静是一名“90后”苗族青年，2013年从深圳的一家职业技术学院毕业后，选择回到施秉县就业。她先在施秉县一家食用菌菌种公司当销售员，曾参加当地政府部门举办的电商培训，2015年和丈夫一起回到高塘村创业，带动村民发展特色种植，并成立贵州巴梭雅农电商有限公司，按市场价格收购村民生产的农产品，通过电商平台、采取直播带货等方式进行销售。

虽然经历了几次挫折，但王静始终坚守，事业越做越顺，产业越做越大。截至目前，她的公司收购销售农产品和代理销售农产品共计1000余吨，销售额达810万元。她本人被县科技局聘请为“科技特派员”，每年开展线上线下种养技术培训不少于60场次，帮助和带动200余户农户通过发展特色种植增收致富。

“从去年开始，我们与一家农业企业合作推广食用菌种植，到目前为止，已经推广、销售50多万棒菌种，种植户们不同程度地实现了增收。”王静坦诚地说，“带动农户增收是我们应该做的事，以后我们要动员更多村民参与特色种植，让大家共同发展，共同致富。”



王静在黑皮鸡枞菌种植基地开展线上培训，向种植户传授种植技术。

乡情乡韵

王阿丽

20世纪六七十年代，农村老家种植的粮食除了大米、水稻外就是红薯了。每年到了红薯丰收的季节，生产队就会组织劳力刨红薯，然后按家庭人口进行分配。田里的红薯堆得像一座座小山，过磅员按着名单称红薯，因为分到了几百斤不等的红薯，各家各户都像要过春节一般高兴。

我爸爸在外地工作，妈妈是民办教师，

我家的主要劳力是爷爷。妈妈下课后便直奔田里，帮着爷爷挑红薯。还未上学的我担负起照看这堆红薯的任务。此时，刨过的红薯地生产队便不管了，我和小伙伴们在地里翻捡，往往会挖到一些遗漏的红薯，我们像捡到宝一样高兴。

天渐渐黑时，我家的红薯还有一些堆在田里。这时，已经把红薯全部运回家的乡邻们会帮我们运红薯，人多力量大，你一担，他一担，不一会儿，就全部运完了。

那时，红薯是冬季的重要辅食，妈妈怕我们吃多了反胃，会变着法子做红薯美食，爆红薯片、炸红薯饼、炒红薯条、煮红薯粥、做红薯粉……其中，我最喜欢吃的是烤红薯。中午做饭时，妈妈在柴火灶膛里放上几个大小适中的红薯，在柴火的“噼啪”声中给红薯翻身，大约半个小时工夫，米饭煮好了，红薯也差不多烤熟了。我们兄妹三人围在灶膛口，看着妈妈用火钳夹出一个个红薯，心急的我们，拿起滚烫的红薯，在左右手上来回倒

悠悠岁月红薯香