

她们，与侬侬山乡的巨变



浦湾的诗意

倪锐

每日生活在城市的喧嚣中,很多时候,累了乏了,想放空自己,就会去郊外走走。回味童年那高高的草垛、烫得赤脚哇哇直跳的土路和妈妈在身后抓着笤帚追打的画面,还有同伴从满是泥巴的口袋掏出的酸涩青桔。

在一个秋高气爽的日子,我们一路南下,从京港澳高速朱亭收费站拐下来,就是朱亭镇浦湾村。在一个充满古香味的门楼前停下,高高的方形红木柱上方,六个金色大字“朱亭鲜果小镇”在门楼正中熠熠生辉。门楼两边仿古凉亭风格的小木屋各自被翠绿的大樟树掩映着,让人忍不住就想走进去瞧瞧。一排小木屋安静地立着,仿佛身穿旗袍的迎宾淑女,安谧宁静。这是这个小镇留给我的最初印象。

偌大的广场,是党建和研学活动的天然场所。晨曦刚刚微露,一缕霞光映射过来,画面立即铺满了橙色,枝头鸟儿翘尾巴弹唱,一滴莹亮的露珠在阳光下打了个滚,然后滴下。小镇的诱人鲜果开始在晨光中睁眼微笑。大红党旗迎风招展之势,矗立在广场上。背面在社会主义核心价值观的下面便是朱亭浦湾鲜果小镇的核心价值观,即“产业兴旺、生态宜居、乡风文明、治理有效、生活富裕”。

经常有人来这里举行团建或研学活动,周末和节假日更是人头攒动。铺着生态砖的大广场上,这个地盘在摇旗呐喊,嘶哑着喉咙狂呼“加油”的啦啦队比憋足了劲在拔河的队伍还要激动……

活动当然不止在广场这些,累了倦了可以去田间地头赏花摘果,兴致来了可以去小溪捉鱼抓虾,可以挽起裤脚下地体验田间劳动。

远山含黛,屋舍俨然。

一农人戴着草帽,坐在跨桥长廊的椅子上,一手倚着栏杆,一手扇着风,悠然自得。他的头顶,“醉美蓝莓园”五个大字告诉我们蓝莓园就在前方。木长廊下,水流淙淙,一条蜿蜒的小溪纵贯整个村庄。小溪的一边草木葳蕤,另一边底层用麻石水泥砌成不规则状,中间一道可以行走的台阶,上层是镂空状的灰色砖头连接着柏油乡村小路。绿色栅栏把小溪和农田隔离,100亩醉美蓝莓园就那样大大方方地招摇。

一排排不算高大的蓝莓树丛间,枝头沉甸甸的小蓝莓,有的深藏叶间含羞带露,有的不惧骄阳在日头下没遮没拦。同一串蓝莓,成熟的黑得发紫,成熟晚的嫩得翠绿,还有红色和黄色的……我放慢节奏,摘下一粒饱满圆润如紫玉的蓝莓放入口中,一丝酸甜慢慢从舌尖蔓延,渐渐地,仿佛吃了跳跳糖一样,满嘴开花。

正午的阳光太过浓烈,轻风吹动树枝来解围,斑驳的光影就随着摇晃。徜徉蓝莓林间,愉快地抖落一地。一抬头,发现那蓝莓树笑得花枝乱颤,挂在树上串串一簇簇的蓝莓醉了,脸涨得紫红紫红。

到了小镇的那百亩瓜地,一个个大棚整齐得像做队列训练,棚里全都是搭好的结实的架子,找不到头绪的瓜藤在架子上环环环绕,大耳朵一样的瓜叶,翠绿间夹杂着枯黄,一颗颗瓜都老老实实在地待在瓜架上。踏进甜瓜棚,满目皆瓜,能不能摘一个尝尝?摘!

月有花看,季有果尝,小镇成为远近闻名的网红打卡地。黄桃是种金贵的水果,对土壤、阳光、温度和湿度都有要求,浦湾还真真是个金罗地,地势高,光照足,土质松软。黄桃落地生根后,居然没有半点不逞,呼噜呼噜一个劲往上长。嫁接后开花,漫山遍野,引得蝴蝶翩翩飞,引得蜜蜂嗡嗡叫,引得游客一茬接一茬地往山上跑。

名声响出去了,接下来的工作来不得半点马虎。施肥有讲究,千万不要让肥料接触到根部;浇水有讲究,定植在施加肥料后一定要浇上一遍透水;套袋更有讲究,撑开袋子套果子,确保袋口紧贴纸条提紧,不要把叶片装进果袋,交叉对折纸袋切口,用纸袋有扎丝的一侧折紧袋子……

株洲农村有句话叫做“桃子橘子,油盐坛子”,好像有好橘子的地方就一定有好橘子,这话对小镇来说,一点不假。小镇的黄桃老大确实有个二当家,那就是从日本爱媛县引进过来的橘橙杂交新品“红美人”。“红美人”自诞生起就有柑橘界的皇后之称。秀美甜橘园,我想象着花开的季节,这里的花香引得蜜蜂、蝴蝶在空中高密度地传递亢奋。我被这花、这叶的姿态深深打动,就那么静静地注视,仿若注视满天繁星,良久就眩晕了。

“红美人”进入成熟期,摘下一个,圆饱满橙黄橙红,表皮上一个个细小的洞洞都在呼吸新鲜空气。轻轻拨开,橘皮的异香扑鼻而来,解疲解乏。

一年四季有花赏,有果尝,这漫山遍野的奇美百果,招揽来了赏花人,招揽来了摘果客,更招揽来了远道而来的取经人和投资人。

发展现代农业,推进农业与旅游业融合,就能激发乡村振兴活力,一个原本闭塞的小山村,是谁把它盘活了?

听说,这里的瓜果都姓朱。浦湾,2016年由原兴隆、高升、春石三个自然村合并而成,东靠省道S211,西临湘江,南接衡东县,北倚千年古镇朱亭。凭借着优越的自然环境和地理优势,吸引了独具慧眼的投资客,也是朱亭女婿——朱守官。

朱守官是浙江温州人,2018年,他以种植结构调整为契机,打造了这个集农产品种、养、产供销、加工、储运一条龙服务的现代农业产业园。漫步在小镇的游步道,风吹过大片甘蔗林,仿佛空气中都带着甜甜的味道。

是的,小镇给整个浦湾村民带来了福利,昔日无人问津的浦湾,如今畜牧业和农业产业齐头并进,人均年收入达到1.87万元。朱守官看得远,一个人富不算富,带领全村人富才叫富,物质和精神双重富才叫富。

小镇静卧青山翠柏之间,空中俯瞰,宛若一面扇叶,阳光下的阡陌纵横,诗意地成了扇叶上细腻的纹路。微风起拂,小镇每个角落都是沁甜的。

我临上车的时候,他说了一句话:奋斗的尽头是乡愁,但乡愁没有尽头,奋斗亦无尽头。

在侬侬山乡像罗翠美、梁潇丽、覃凤琼一样的女能人还有很多。在乡村振兴的路上,她们忙碌奔波,努力奋战在乡村振兴第一线,把自己的一腔深情写在侬侬山乡的乡村大地上,用自己的实际行动践行初心使命诠释责任担当。



侬侬山乡航拍效果图

引导、服务“侬侬家园”社区内的扶贫车间,帮助企业解决实际困难,尽快复工复产。目前,“侬侬家园”社区内的电商公司、电子科技公司、皮具厂和服装厂相继正常生产,吸收移民搬迁群众就近就业。

“现在最难找工作的就是那些大龄人员,我跟企业谈条件,必须青年老年同时接纳,一些答应了我的条件。”梁潇丽说,在帮助“侬侬家园”社区内的扶贫车间(企业)正常生产的同时,她还与区内外特别是对口帮扶罗城的广东深圳用人单位保持紧密的联系,随时实地掌握第一手用工信息,及时为找不到工作的人员提供就业岗位,尽全力让辖区内的失业人员都能充分就业。

“人家不懂得我梁潇丽,但一定懂得第一书记,所以我起了‘第一书记帮您找工作群’这个群名。”经过梁潇丽对接联系,先后向广东等省外输出劳动力300多人,向罗城县内企业输送150多人,开发公益性岗位安排129人就业。



覃凤琼是罗城侬侬族自治县小长安镇民族村党支部书记、村民委员会主任。带领当地群众种植茶辣(当地群众对传统中药材吴茱萸的俗称)脱贫致富助力乡村振兴的故事在侬侬山乡广为流传。

覃凤琼出生在罗城天河镇的一个山脊窝里,那里难觅寸土,大山阻隔了外面的世界。1996年,16岁的覃凤琼随家人搬迁到小长安,同四把、天河、乔善等乡镇大石山区的70多户群众,分为3个移民组安置在民族村。

当时,安置点还是一片荒坡。勤劳是山里人的本色,覃凤琼同乡亲一道,在坡岭上围起工棚,开垦荒地,种植沙田柚,几年下来,这里郁郁葱葱,成为果场。

覃凤琼的5亩沙田柚于2001年开始挂果,当年卖果收入2800元,这是她的第一笔大收入。

2004年,覃凤琼夫妇租地种了35亩甘蔗。自己种、自己砍、自己拉,早上六点钟出门,晚上八九点钟回家,两人拉着牛车,星行夜归,在地里拼死拼活,一年下来,全家能挣个几万元,日子慢慢好转。

2011年,有外地老板在当地种茶辣,长势很好,但价格低迷,气得他连根拔起,改种其他经济作物。“他不要,我要!”覃凤琼从中看到机会。民族村果场土质以沙石为主,种甘蔗、沙田柚的成本和技术含量高,但种茶辣却天然合适。覃凤琼和果场一组的梁仁富等人一起,把外地老板丢弃的茶辣搬回果场种植,并扩大种植规模。

随后几年,茶辣价格逐渐向好,当年被丢弃的茶辣成了“摇钱树”。2018年,梁仁富仅卖茶辣干籽就收入30多万元,卖种苗收入40多万元。这几年,覃凤琼夫妇也因茶辣鼓了腰包。

群众也因种植茶辣有奔头,纷纷跟进。2015年,覃凤琼牵头成立了飞凤种养农民专业合作社,社员108户,其中建档立卡贫困户47户,种植面积达2000多亩。2019年,收获茶辣25.5万公斤,产值达1000多万元。

茶辣的丰产期可达20多年,漫山遍野的茶辣给了民族村移民群众更多的底气,家家户户建起了小洋房,日子越过越红火。

从当初懵懂茫然的山妹子,到远近闻名的经济能人,覃凤琼的人生发生了很大的变化,不变的是她每天依然努力奋斗,带领群众向着更美好的明天前进。

在侬侬山乡像罗翠美、梁潇丽、覃凤琼一样的女能人还有很多。在乡村振兴的路上,她们忙碌奔波,努力奋战在乡村振兴第一线,把自己的一腔深情写在侬侬山乡的乡村大地上,用自己的实际行动践行初心使命诠释责任担当。

“脱贫摘帽不是终点,而是新生活、新奋斗的起点。”中国梦是中华民族的复兴梦,也是每个中国人的幸福梦。如今,在侬侬山乡的大地上,人们正奔忙在实现中国梦的新征程上,奋力谱写民族团结进步和侬侬山乡巨变的崭新篇章。

吴美群

走进桂西北的侬侬山乡,一幅幅乡村振兴的火热情景不时映入我的眼帘:在“百里水果长廊”的产业基地,果农们在忙碌着采摘丰收的果实;在易地扶贫搬迁安置点“侬侬家园”的电子厂车间,农民工熟练地在流水线上作业;在粤桂东西部协作的工地上,建筑工人正在忙碌地施工……

位于桂西北的罗城侬侬族自治县,是全国唯一的侬侬族自治县,经过八年的脱贫攻坚,在实现整县脱贫的目标之后,如今罗城的干部群众又投入乡村振兴的新战场。尤其引人注目的是侬侬山乡的那些女能人,她们有的通过电商带动当地的产业发展,有的在为脱贫群众增收牵线搭桥解决就业困难;有的带领当地群众种植药材增加收入。在侬侬山乡的土地,留下了她们追梦的身影。



侬侬山乡村民

准化生产。同时还建立了农产品溯源系统,消费者只要扫描农产品的二维码,就能了解产品的生产地、生产者 and 生产过程等方面信息,赢得消费者的信任。

吃水不忘挖井人,致富不忘党的恩。罗翠美所带领的电商团队,始终秉承“绿色、健康、感恩、共赢”的经营理念,以助力乡村振兴为使命,推动整合社会资源参与现代、农业产业项目开发,不断增强脱贫村自我“造血”的能力。公司通过实施“互联网+订单农业+基地+贫困户”的经营模式,与农户合作发展富硒大米、红心猕猴桃、百香果、黑木耳等电商订单产业,农户出土地出劳动力,电商企业提供跟踪技术服务,公司运用多种电子商务营销手段,提高农产品的流通速度和广度,完成产销一条龙服务,真正解决农户缺资金、缺技术、缺销路等核心问题,打通农特产品进城“最后一公里”。

在谈到电商如何助推乡村振兴时,她说:“作为侬侬山乡的一家电商企业,我们将通过政府的支持和自己的努力,打造罗城特色农业品牌,引进国内销售平台,把罗城特色农产品销往全国各地,同时吸引更多的脱贫户参与现代农业产业,使更多的脱贫户在家门口就能创业就业,实现致富增收,巩固脱贫成果,为助推侬侬山乡的乡村振兴发挥更大的作用,为圆中华民族伟大复兴的中国梦贡献自己的一份力量。”如今,罗城的富硒大米、天河糯玉米、野生灵芝、香菇、木耳、红心猕猴桃、百香果等土特产插上电商的翅膀,源源不断地销往全国各地。

“许多老板拿到货就跑路了,谁知道你会不会跑?”一些村民当面质疑。

“我是本地人,能跑到哪里去?”罗翠美哭笑不得。

为了表示诚意,罗翠美免费为村民提供甜豆种子与肥料,并承诺自己会上门收购。两个月后,罗翠美践行了自己的诺言,以每斤5元的价格收购了村民的甜豆。一些种植面积较大的村民只用两个多月就成为“万元户”。村民们被甜豆“短平快”的经济效益打动了。

为了保证与村民长期合作,罗翠美实施了“一村一品一县一链一园”策略,她起早贪黑、马不停蹄地穿梭于各村屯之间,用3个月时间在67个贫困村成立了67个电商服务站。她向村民讲授“互联网+”“电子商务”“移动支付”等概念,并通过与政府部门合作开展致富带头人培训,成功从中培养发展了一批电商服务站站长。在他们的组织带动下,越来越多的村民参与到田间地头的免费培训当中,并逐步与公司开展合作。

在当地党委、政府的帮助支持下,罗翠美充分把握东西部扶贫协作的良好发展机遇,2017年春节前夕,在县领导带领下,罗翠美与近60名致富带头人去了深圳福田田。在那里,不少公司白领很喜欢这些来自大山的绿色食材。一些农户的刚开始只是礼貌性地购买,由于产品质量都过得硬,赢得了用户的信任,他们逐渐成了固定客户。

“企业要在激烈的市场竞争中站稳脚跟,赢得客户,赢得市场,必须讲诚信。讲诚信,首先要保证产品质量。”罗翠美道出经营之道。

为了保证基地农产品的品质,满足消费者对农产品“绿色、健康、安全”的消费需求,电商在罗城多个乡镇创办了30个生态科技扶贫创业孵化示范基地。公司与合作基地签订了严格的产品质量协议,派出技术人员为农户提供标准化技术培训,强化种植环节的全程跟踪与监督,严格技术规程,按照标准

为了尽快帮助群众找到工作,梁潇丽积极协调、



朱亭鲜果小镇的航拍图